

# los libros

Para una crítica política  
de la cultura

Nº 26 - Mayo 1972 - Argentina \$ 3,80

- BORGES Y LA CRITICA
- SOCIEDAD Y CIENCIA
- GOMBROWICZ TEXTUAL

EL  
IMPERIALISMO  
EN LA  
ARGENTINA



Director responsable: Héctor Schnucler

Consejo de dirección: Carlos Altamirano, Miriam Chorre, Germán García, Ricardo Piglia, Beatriz Sarlo, Sabajanes, Héctor Schnucler

Producción: Marcelo Díaz

Diseño Gráfico: Isabel Carballo

Corresponsales: Chile: Santiago Funes y Mabel Piccini; México: Eligio Calderón Rodríguez; Venezuela: Adriano González León y Vilma Vargas; Paraguay: Adolfo Ferreira; Uruguay: Jorge Ruffinelli.

LOS LIBROS. Redacción y Publicidad: Tucumán 1427, 2º p. of. 207 - Tel. 45-9640

Distribuidores: ARGENTINA: quioscos, Buenos Aires, Machi & Cie. S. R. L.; Librerías: Tres Américas S. R. L. Representante para la venta en el exterior: Ediciones Argentinas, Exportadores e Importadora S.R.L.; Bolivia: Los Amigos del Libro S.A.; Colombia: Ediciones Cruz del Sur; Chile: Editorial Universitaria S.A.; Cuba: Nuevaerita Librería (Hamburg); Paraguay: Selecciones S.A.C.; Perú: Distribuidora Garcilaso S.A.; Uruguay: América Latina; Venezuela: Síntesis 2000. Registro de la propiedad intelectual N° 1.024.846. Hecho el depósito que marca la ley. IMPRESO EN LA ARGENTINA.

Composición Tipográfica en frío y armado original TYCOM - Bs. As.

Impreso en Talleres Gráficos AYER Y HOY - Bs. As.

Tarifa de suscripción: Argentina 12 números \$ 45,60; América 12 números US\$ 10; Via aérea US\$ 15; Europa 12 números US\$ 12; Via aérea US\$ 18. Cheques y giros a la orden de LOS LIBROS, Tucumán 1427, 2º piso, of. 207, Buenos Aires, Argentina.

CORREO CENTRAL Tarifa reducida Cond. Nº 9002 Frecuencia pagado Conc. Nº 3539

Sumario

3

El Imperialismo I - Definiciones económicas y políticas

II - El Caso Argentino por Mauricio T. Arcángelo y H. Carlos Quaglio

15

Armese ahora, pague después La venta de armas norteamericanas al tercer mundo. por Michael Klare

19

Borges y la crítica por Nicolás Rosa

22

Sociedad y ciencia por Carlos Meti

26

Gombrowicz textual por Germán Leopoldo García

En este número

Los discursos políticos que se acumulan en la Argentina están atravesados por un significativo que a fuerza de repetido se ha vaciado de contenidos precisos: liberación. Una vez más el lenguaje muestra su impotencia y su impostura. Sólo para un anacrónico y fracasado sentido de la realidad, el enunciado tiene validez por sí mismo. "Liberación", evocado en un jingle publicitario montado como acróstico que tiene por tema la palabra "goles", se samantiza de manera rotundamente distinta a "liberación", escrita apresuradamente en una pared a riesgo de afrontar la represión policial que, cada vez más, linda escandalosamente con la tortura y la muerte. No es casual este uso indiscriminado del término: en la confusión de sentidos las líneas divisorias se esfuman. Los enemigos desdibujan su perfil y un metafísico anhelo de superación tiende a englobar la voluntad de un pueblo amalgamado en busca de un destino que pareciera común y preñado.

En la realidad, hay amigos y enemigos; hay objetivos distintos que dependen de los intereses de las clases que formulan sus propios proyectos; hay un futuro a conquistar que no nos está esperando desde el pasado sino que tiene que ver con las acciones de nuestro presente. La falacia lingüística es peligrosa: puede confundir el rumbo de las luchas que el pueblo desarrolla impudicamente. En el contexto de esa lucha política adquiere relevancia la transformación de las estructuras económicas y el tema del imperialismo se instala como centro dominante de todo proyecto de cambio. El extenso informe que publicamos ofrece un detallado panorama sobre lo que significa en el país la presencia de los monopolios internacionales.

Mientras intentan confundir, las cosas que consagran el actual estado de fezas ostentan brillante claridad para golpear a quienes tratan de producir cambios. El sistema, que ha convocado al diálogo, selección cuidadosamente a sus interlocutores. Son múltiples los caminos de la coacción: desde la destrucción de cuerpos (las torturas denunciadas superan lo imaginable) hasta las diversas formas de terror sobre los órganos de prensa y periodistas; la detención de Casiana Ahumada y el cierre de Cristianismo y revolución, el proceso a Silvio Frondizi y el secuestro de Nuevo Hombre, el secuestro del abogado y periodista Jozami, las bombas explotadas en editoriales e imprentas, son muestras menores de un clima agobiador, donde la inseguridad personal se acrecienta. Por lo que ocurre. Los Libros dice su repudio; para las víctimas, su fraternal solidaridad.

EL IMPERIALISMO

por Mauricio T. Arcángelo y H. Carlos Quaglio

I - Definiciones económicas y políticas



Este material está fundamentado en la necesidad de intentar un alineamiento coherente de algunas de las definiciones económicas y políticas que permitan caracterizar al imperialismo en su desarrollo, su acción y en las consecuencias que de ello emanan. Se parte de advertir que es frecuente hallar entre las alusiones -de cualquier tipo- al imperialismo el uso promiscuo de categorías y la utilización confusa de expresiones que entorpecen la comprensión de los fenómenos. En algunos casos la confusión es deliberada; en otros, los errores se originan en deficiencias conceptuales o en la apreciación apresurada e incompleta.

Interesa las aclaraciones en ese último terreno, dado que en él se expresan tendencias ant imperialistas en busca de superar y transformar el sistema.

Es frecuente que se plantee la necesidad de una nueva teoría para explicar el imperialismo contemporáneo, como así también -en busca de esa nueva teoría- que se lo caracterice por sólo algunos de sus rasgos salientes; por algunos de los saques a través de los intercambios. En otros casos el imperialismo será un sistema de control de unos países sobre otros, y lo característico la estructura política de dominación que así se construye. En otro caso general, la contribución que a partir de Marx, han formulado Lenin, Bujarin, Rosa Luxemburgo, carecerá de vigencia, habida perdida toda capacidad explicativa frente a la situación actual.

Nosotros, en cambio, sostenemos que si bien es cierto tiene su génesis en circunstancias en que esa fase del capitalismo no se hallaba enteramente expuesta, no lo es menos que ella facilita la aprehensión de principios generales totalmente vigentes que obvian la referencia a circunstancias ya sin relevancia y conducen a la interpretación de la realidad. Desde ya que nos alejamos de una línea dogmática-ortodoxa simplificada que repite como válido todo cuanto y en cualquier momento expresaron Lenin y los clásicos del imperialismo. Su ponderación con relación al permanente movimiento de la sociedad

es obligatoria, en primer término, por expreso mandato de la misma teoría. Ella se refiere a la necesidad de observar la confluencia de múltiples variables interrelacionadas, tal como son diversas las leyes del capitalismo y cambiantes sus efectos según las circunstancias y países determinados en que ellos tienen lugar. Es que el imperialismo es un fenómeno específico del capitalismo; en él se unen y se desatan en un flujo constante, sus contradicciones y las respuestas que ellas obtienen. Se liga entonces a la necesidad de la explicación histórica del imperialismo como etapa, como "el más alto peldaño del capitalismo".

Los estudios de los expositores clásicos sobre el imperialismo, que se formulan entre fines del siglo pasado y 1920, parten de comprenderlo como etapa del capitalismo, como una de sus fases necesarias, como obligatoria expresión de un momento ("superior y último") de su desarrollo.

El análisis de Marx había señalado la tendencia del sistema a la concentración y centralización del capital. Se entiende por concentración el aumento en términos absolutos del capital en funciones de producción, la tendencia del sistema a la concentración y centralización del capital en un mismo grupo capitalista; centralización es el aumento, por fusión o absorción, de la participación relativa de una empresa respecto al mercado en su conjunto. A partir de esa tendencia -y las acrecentadas tasas de acumulación que suponen- se opera el reemplazo de vastos sectores de capitalistas individuales por las sociedades de capital; el manejo de la economía es monopolizado, el capitalismo de libre competencia el paso -en lo fundamental- al predominio de los monopolios.

La concentración monopolística pasa a ser el rasgo característico del sistema y al mismo tiempo introduce una nueva contradicción: el gigantesco crecimiento de la escala productiva y la utilización de nuevas técnicas -y los medios de producción, incrementan enormemente la masa de plusvalía que se genera, lo que conduce al "exceso de capitales", es decir, que se repuden las oportuni-

dades de inversión a la tasa de ganancias esperada; dada esa tasa, entonces, se verifica una "tendencia decreciente".

Junto al descenso relativo de los beneficios, se aprecia el crecimiento desigual y desproporcionado de algunas ramas de la economía respecto de otras, el proceso de reproducción no se consuma armónicamente: nuevo motivo para que determinados sectores no encuentren mercado suficiente para invertir sus excedentes. Estas circunstancias impelen a la exportación de capitales para obtener más altas tasas de beneficios; en búsqueda de nuevos mercados, de tierras disponibles y de nuevas fuentes de materias primas; en procura de la explotación de mano de obra más barata.

De este modo la inversión exterior, sobre el imperialismo, que se sistematiza, se convierte en necesidad, es indispensable para el mecanismo de reproducción. Los intercambios internacionales se ensanchan hasta niveles cada vez más considerables; la circulación de mercancías y de capitales abarca e interviene en todos los países y ella conduce a la estructuración de una división internacional del trabajo, que expresa las relaciones de dominio y sujeción que ejercen los países que exportan sus excedentes de capitales respecto de los que los reciben. Se vertebra una relación entre países metropolitanos y países dependientes de ellos, propicia a proporcionar a los primeros los recursos y mercados que sirvan a su desarrollo y equilibrio, en detrimento de la economía de los otros.

Hemos sostenido que se establecen "relaciones de dominio y sujeción". Su explicación y demostración serán dadas posteriormente, pero esta formulación se ha de retener para señalar que la interdependencia entre países ya es imprescindible para sostener el desarrollo capitalista; que esa interdependencia, a su vez, revierte en cambios en las estructuras de los países así conectados, los que tienden a profundizar las diferencias y desvelnes que existían en el "momento de comenzar las inversiones y los intercambios. Por consiguiente, se deberá adoptar como perspectiva de análisis, la de una economía mundial

integrada por países necesariamente vinculados entre sí, con diferentes y en algunos casos, antagónicos grados de desarrollo.

El proceso de concentración de empresas, muy acelerado en las últimas décadas, es el dato más relevante para iniciar el examen del capitalismo de hoy.2 Como lo señala Celso Furtado3 "la concentración monopolista de hoy se realiza principalmente por la vía de la diversificación o conglomeramiento". El conglomerado es la empresa que genera una crecida cantidad de otras empresas con actividades en distintas ramas de la producción, sin vinculaciones técnico-operativas entre sí, y que habitualmente invierte en diferentes países. La empresa abandona así su actividad en un solo mercado, elude su sujeción a una determinada modalidad productiva, y se propone la participación en todas aquellas líneas y sectores que ofrezcan la rentabilidad buscada. Aunque no sólo son los beneficios los que orientan esa conducta. También disminuir la posibilidad de riesgos para el conjunto de la inversión, como así también dotarse de la suficiente versatilidad frente al acelerado cambio tecnológico moderno, son otros de sus motivos.

Se trata del monopolio multiproductivo, con capacidad financiera propia que genera para sí los desarrollos tecnológicos necesarios, y que al proyectarse al mercado internacional constituye la empresa multinacional, "conglomerado" que abarca al mismo tiempo que diversas líneas de producción, inversiones en distintos países; proporcionándose así la posibilidad -ahora con base geográfica- de un manejo más cuidadoso y ponderado de sus proyecciones, del aprovechamiento adecuado de circunstancias políticas, internas o internacionales, para condicionar, mediante esa presencia múltiple, coyunturas que sean favorables para el conjunto de su inversión presente o para sus programas futuros.

Este desarrollo induce a y requiere de una integración internacional de la economía; la empresa multinacional produce y necesita una estructura jurídico-política que se

expresen en organismos de esfera supranacional.

Algunos datos estadísticos obtenidos de la obra de Furtado serán útiles para ejemplificar la magnitud que reviste el proceso de concentración. Sin perjuicio de que los datos se refieran a los E.E.U.U., se tendrá en cuenta que tendencias semejantes se dan en los otros países imperialistas. Señala ese autor: "El grado de concentración del poder económico existente en los E.E.U.U. se manifiesta en el hecho de que los activos netos de las 20 mayores sociedades industriales manufactureras eran, en 1962, tan grandes como los de las 419,000 menores, en un total de 420,000 empresas... Otro indicador del mismo fenómeno es el hecho de que en 1963 las tres mayores empresas manufactureras obtuvieron ingresos brutos por un monto de us\$6,300 M., suma que

equivale al ingreso bruto de todos los agricultores del país... este proceso parece haberse acentuado; en 1965 fueron absorbidas cerca de 1,000 empresas y en 1966 un número todavía mayor... (El número de fusiones ascendió a 4,460 en 1967 y a 5,400 en 1968 - Los autores). También en Furtado se lee: "La General Motors, la mayor empresa del mundo, tiene actual mente beneficios superiores a los ingresos fiscales de 48 de los estados de la Unión. Su facturación se sitúa entre los dos tercios y las tres cuartas partes del Producto Nacional del Brasil".

Las cifras se complementarán teniendo en cuenta que este creciente proceso de "conglomeración" está presidido y se efectúa en beneficio de la gran empresa. Además se aprecia que la magnitud de la empresa fusionada o adquirida, "Incor-

porada", medida por el monto de su capital o por su participación en el mercado respectivo, también es creciente. Para ilustrar el carácter multinacional de la gran empresa contemporánea se da el siguiente cuadro:

El intenso grado de monopolización ha ido exigiendo la creciente participación del Estado. La intervención estatal es provista para favorecer y estimular el predominio del capital monopolista sobre el conjunto de la sociedad y para preparar los cauces que faciliten su participación en el exterior. Se tratará de examinar esa intervención en el interior de los países y en su actividad militar y política en procura de mantener y reforzar la integración internacional.

A partir de principios de siglo y

my particularmente después de la crisis 1929/30, el modelo de desarrollo capitalista que presumía la libre acción de las fuerzas económicas y un Estado que supervisara y administrara las medidas de política general que facilitarían esa actividad económica cesó de lugar. Las dificultades cíclicas y coyunturales, la intensificación de la lucha revolucionaria de clases y la agudización de la competencia internacional fuerzan a construir un Estado que sirva a la supervivencia del capitalismo, que respalde la acción de los monopolios en sus actividades imperialistas y en su política para con otros países.

Encuadrada en estas referencias, la participación estatal tiene lugar mediante su actividad inversora y productiva y asimismo por medio de medidas de orden político-económico general. Para el primer caso, se advierte como el Estado moderno monta sus propias empresas -con formas y características legales diversas- y administra cuantiosas inversiones. Esta acción tiene lugar habitualmente en áreas de escasa rentabilidad, en sectores de prolongada rotación del capital, generalmente de actividad y esas inversiones se dirigen a preparar y favorecer la inversión monopolista: se trata de producir "economías externas" a través de obras públicas de infraestructura, caminos, puertos, líneas férreas, provisión de energía eléctrica, adiestramiento o personal especializado; que tornen fáciles y atractivas futuras inversiones privadas.

De igual importancia es la intervención estatal en la actividad económica corriente, y aún en la conformación estructural de la economía. La administración de la política monetaria y crediticia, la fijación de precios, de aranceles aduaneros, de normas importativas, la reglamentación del comercio interno e internacional, se instrumentan en atención a los "intereses" generales y los intereses de los monopolios.

Asume particular relevancia la medición del Estado en la redistribución de ingresos entre clases sociales, como así en la gravitación destinada a estimular o desalentar la actividad en determinadas áreas o sectores. Además, es casi indefectible la presencia en las funciones de gobierno, de representantes de las grandes empresas, así un testimonio vivo, de la íntima coincidencia de hoy entre el capital monopolista y el Estado.

Esta coincidencia proyecta sobre el mapa mundial una vasta estructura de organizaciones supranacionales, de naturaleza económica, financiera, política y diplomática. En 1927, cuando el F.M.I., el Banco Internacional de Ajustes, el GATT, los Mercados Comunes, se crean para promover acuerdos monetarios y financieros,

para fijar precios internacionales, para regular la producción de materiales básicos, para establecer normas y características de los intercambios entre países de una misma región. Se han entretejido cada vez más apretados lazos de vinculación entre todos los países capitalistas (en sus diversas variantes: países socialistas) hasta formar un verdadero tejido de integración imperialista mundial.

La fuerza armada del Estado, la institucionalización de la militarización inseparable en la sociedad de clases- del dispositivo político y económico. La integración imperialista debe entenderse complementada con el militarismo; entendemos por tal la hipertrofia del poderío militar y de represión en un país, y se trata de un fenómeno con repercusiones intensas en la vida de cada país y para el conjunto del capitalismo concebido como sistema internacional. En lo político, porque está orientado a imponer y conservar relaciones de sujeción entre clases sociales antagonicas y entre países vinculados por lazos de dependencia. Es una fuerza económica porque sirve para instrumentar la asignación de recursos, para disimular el desempleo, para orientar el gasto público.

Al desarrollarse a escala mundial preserva la posición extranjera de fuentes de materias primas y asegura el flujo del comercio internacional tal cual lo exige el grupo moderno. Es una fuerza económica porque sirve para instrumentar la asignación de recursos, para disimular el desempleo, para orientar el gasto público. Al desarrollarse a escala mundial preserva la posición extranjera de fuentes de materias primas y asegura el flujo del comercio internacional tal cual lo exige el grupo moderno. Es una fuerza económica porque sirve para instrumentar la asignación de recursos, para disimular el desempleo, para orientar el gasto público.

En ningún momento de la historia humana, la maquinaria militar ha gravitado del modo con que lo hace hoy; y la particularidad que agrega a provocar la cohesión interna del sistema, a una mancomunidad de intereses amenazados por enemigos comunes. Pero eso, los acontecimientos internacionales han de leerse con un razonamiento que tenga en cuenta un valen competencia-integración, o rivalidad-alianza, dado que en el mundo actual, la internacionalización de las fuerzas productivas, de los movimientos de mercancías y de capitales, de la vida económica, en general, ha aumentado y aumenta a tal punto, que una enfermedad que afecta a uno de los miembros del cuerpo imperialista pone en peligro al cuerpo entero, que entonces autoactúa". El mismo autor cita a Magdoff, quien dice: "A la rivalidad por el reparto del mundo ha sustituido, como as-

canos uniformados allende los mares en 119 países (H. Magdoff prefiere corregir ese dato que supone no se refiere a países solamente, sino que incluye bases sobre islas arrendadas y sugiere que los E.E.U.U. obran mediante bases y "emisiones" en los océanos del planeta)... y hemos considerado ocho tratados de ayuda para la defensa de 48 naciones que pueden reclamarnos o podemos intervenir en sus asuntos si lo preferimos..." En el New York Times del 9 de Abril de 1969 se informa: "La fuerza militar de los E.E.U.U. en el exterior, aparte de su actual agudización en Vietnam, se extiende sobre 429 bases militares mayores y 2972 bases menores. Estas bases cubren 4,000 miles cuadradas en 30 países extranjeros y también en Hawaii y Alaska".

#### A propósito de la integración internacional del capitalismo.

Tal como el avanzado grado de monopolización de la economía no supone la desaparición de la competencia, sino que la presume -y aún exacerbada- la dilatación de la economía imperialista, la competencia internacional, no desaparece tras una frondosa legislación sobre acuerdos y regulaciones; ella persiste intensamente y la actualidad cotidiana informa sobre su vigencia.

Pero en cuanto a sus alcances es preciso apuntar algunos cambios en el curso de la historia. La competencia a su expansión militar y la guerra eran instrumentos que necesariamente habían de usarse para dirimir la disputa por el "reparto del mundo".

La aparición y desarrollo desde 1917 de un creciente bloque socialista de naciones, significa un reto para el régimen imperialista de su tiempo; la lucha de clases a escala internacional, caracterizada por el fortalecimiento del proceso de liberación nacional de los pueblos de los países subdesarrollados como asimismo por la presencia y actividad de fuertes movimientos obreros en los países imperialistas, conduce a provocar la cohesión interna del sistema, a una mancomunidad de intereses amenazados por enemigos comunes. Pero eso, los acontecimientos internacionales han de leerse con un razonamiento que tenga en cuenta un valen competencia-integración, o rivalidad-alianza, dado que en el mundo actual, la internacionalización de las fuerzas productivas, de los movimientos de mercancías y de capitales, de la vida económica, en general, ha aumentado y aumenta a tal punto, que una enfermedad que afecta a uno de los miembros del cuerpo imperialista pone en peligro al cuerpo entero, que entonces autoactúa". El mismo autor cita a Magdoff, quien dice: "A la rivalidad por el reparto del mundo ha sustituido, como as-

pecto principal, la lucha contra la contracción del sistema imperialista".

El acelerado desarrollo tecnológico contemporáneo obliga a precisar su dirección y tendencias, no sólo por su importancia en la actividad económica, sino también por los alcances que se le atribuyen. Las opiniones que más se divulgan, suelen exhibir el crecimiento de la potencialidad técnica como prueba de progreso y avance. El incremento de las fuerzas productivas generalizadas y regularizadas, de las superficies. Los importantes aportes científicos de esta época estarán señalando una verdadera revolución, con la que se habrían alejado el desempleo y la caída cíclica. El ejemplo tecnológico asegura la estabilidad y equilibrio del sistema.

En cambio, Lenin sostuvo que el imperialismo era época de "estancamiento y descomposición"; esa apreciación no sería justa, o en todo caso, correspondería a otro momento histórico.

Aparecen ciertas algunas aclaraciones: las exposiciones clásicas sobre el imperialismo plantearon que, caracterizada la dilatación de la economía por el dominio monopolista es decir la administración de los mercados mediante precios y beneficios prefijados, el incentivo al cambio tecnológico, para disminuir costos y acrecer la participación en la concurrencia, disminuía. Pero también afirmaron que el desarrollo del capitalismo no se interrumpía, continuaba "impetuosamente", que sus leyes específicas continuaban en vigencia.

De ello se extrae que esas consideraciones deben relativizarse: la persecución del constante aumento de la productividad no sólo no desahoga las tendencias de su beneficio; tampoco se intensifica, porque el aumento de la competencia y la lucha por el mercado han desaparecido. Además, y dado que el desarrollo tecnológico también es monopolizado, su manejo refuerza el manejo de precios y mercados; y su exportación (ella se administra tendiendo a desprenderse de las técnicas y equipos obsoletos) crea y refuerza lazos de dependencia con otros países.

A partir de las necesidades militares, en razón de los desplazamientos aero-espaciales, de la utilización de la energía atómica, es incontestable el avance humano que el dominio de la ciencia y de la técnica; las fuerzas productivas de hoy han crecido hasta regiones hace poco imaginables. Pero ellas no son potencia autónoma de la vida social que las forja, hoy son engendradas por el aparato técnico-financiero de los monopolios, y a la vez revierte en el reforzamiento del capital monopolista.

Además, ha de tenerse en cuenta que la magnitud de la incorporación de nuevos procedimientos y procesos productivos es inferior a la que

podría obtenerse si no fuera arbitrada por los monopolios; la aplicación en concreto de nuevas tecnologías, se refiere ante que a nada a contemplar la amortización del capital ya invertido y a responder a las exigencias de la competencia; estas razones no impiden que la actividad económica, sino también por los alcances que se le atribuyen. Las opiniones que más se divulgan, suelen exhibir el crecimiento de la potencialidad técnica como prueba de progreso y avance. El incremento de las fuerzas productivas generalizadas y regularizadas, de las superficies. Los importantes aportes científicos de esta época estarán señalando una verdadera revolución, con la que se habrían alejado el desempleo y la caída cíclica. El ejemplo tecnológico asegura la estabilidad y equilibrio del sistema.

El incremento de los intercambios internacionales, su necesaria sistematización y regularización, la competencia por las fuentes de materias primas y por los mercados a los que exportar capitales y mercancías, son fenómenos de importancia para la comprensión de los mecanismos con que se desenvuelven hoy las relaciones económicas.

En los clásicos del imperialismo señalaban que el desarrollo del capitalismo exigía la provisión creciente de las materias primas de las que carecían los países más desarrollados, exigencias que se exacerbaban con la apertura de nuevas ramas productivas, con el descubrimiento de nuevos materiales y, en general, con el rápido desarrollo de la técnica.

La posesión y uso discrecional de fuentes de productos primarios están fuertemente vinculados al cambio tecnológico, dado que aquellos se involucran en la nueva tecnología y, de algún modo, ella se vuelve dependiente de los mismos. Téngase en cuenta que -como queda explicado- a pesar del avance de la síntesis industrial y del remplazo de materiales naturales por artificiales, existen una serie de materias básicas que no pueden ser obtenidas -o lo son en escasa cantidad- en los países imperialistas; por lo cual han de programarse estrategias que tiendan a su manejo y preservación por los monopolios.

Así se explican las intensas presiones políticas y militares que se ejercen para sustentar la posesión de yacimientos y canteras en explotación y, quizá en mayor medida, para garantizar los costos y búsquedas de reservas. Los mismos propósitos se manipulan precios y bloquean mercados monopolizados de manera que permitan estimular o desalentar la producción de unos u otros productos, de alguna u otra procedencia.

Los datos que siguen\* ejemplifican en alguna medida lo dicho, y además permitirán apreciar de qué modo los países imperialistas dependen del aprovisionamiento que reciben de los países subdesarrollados. Es del caso señalar -dado que interesa a países como el nuestro- que en el referente al aspecto particular de las materias primas agropecuarias, esa dependencia no es tan fuerte -sin dejar por eso de ser relevante- como la que se verifica respecto de las de origen mineral.

### LAS CIENTA MAYORES EMPRESAS INDUSTRIALES NORTEAMERICANAS QUE OPERAN EN AMERICA LATINA (1967)

| NOMBRE DE LAS EMPRESAS              | Rango | (1)       |         |        |       |          |            |           |         |             |           |       | Total |          |        |           |        |          |      |           |          |         |           |     |
|-------------------------------------|-------|-----------|---------|--------|-------|----------|------------|-----------|---------|-------------|-----------|-------|-------|----------|--------|-----------|--------|----------|------|-----------|----------|---------|-----------|-----|
|                                     |       | Argentina | Bolivia | Brasil | Chile | Colombia | Costa Rica | Rep. Dom. | Ecuador | El Salvador | Guatemala | Haití |       | Honduras | México | Nicaragua | Panamá | Paraguay | Pará | P.R. Rico | Trinidad | Uruguay | Venezuela |     |
| General Motors Corporation          | 1     | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 6   |
| Standard Oil Company (N.J.)         | 2     | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 17  |
| Ford Motor Company                  | 3     | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 7   |
| General Electric                    | 4     | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 6   |
| Republic Steel Corporation          | 5     | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 18  |
| Mobil Latin A. Incorporated         | 6     | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 17  |
| I. B. M.                            | 7     | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 8   |
| Gulf Oil Corporation                | 9     | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 9   |
| E. I. Du Pont de Nemours & Co.      | 13    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 7   |
| Radio Corporation of America        | 15    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 5   |
| I. T. Corporation                   | 21    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 18  |
| Goodyear International Corp.        | 22    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 7   |
| International Harvester Export. Co. | 26    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 5   |
| The Procter and Gamble Co.          | 27    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 19  |
| Eastman Kodak Company               | 29    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 10  |
| Liquid Carbonic Corporation         | 32    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 11  |
| Armour And Company                  | 34    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 8   |
| Monsanto Company                    | 41    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 11  |
| W. R. Grace & Company               | 43    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 13  |
| Remington Rand A. Corporation       | 46    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 7   |
| Shell International Oil Co.         | 47    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 4   |
| Caterpillar Americas Co.            | 48    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 2   |
| Arco International                  | 68    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 18  |
| Singer Sewing Machine Co.           | 69    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 15  |
| Pan Amal Co. Incorporated           | 70    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 14  |
| Ansocondia Company                  | 76    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 19  |
| The Coca-Cola Export Corp.          | 78    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 4   |
| Colgate-Palmolive International     | 81    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 13  |
| N. C. R. Company                    | 89    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 20  |
| General Tire International Co.      | 90    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 7   |
| Pittsburgh Plate Glass Int. S.A.    | 93    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 11  |
| Qlin International                  | 97    | +         | +       | +      | +     | +        | +          | +         | +       | +           | +         | +     | +     | +        | +      | +         | +      | +        | +    | +         | +        | +       | +         | 8   |
| Total Empresas                      |       | 26        | 14      | 28     | 22    | 16       | 12         | 17        | 14      | 16          | 9         | 11    | 28    | 12       | 17     | 25        | 7      | 19       | 28   |           |          |         |           | 351 |

\* Fuente: Información de Directory of United States Firms operating in Latin America, OEA, 1967 y de Fortune, Junio 1968. Tabulados en Equipo de Dependencia (CESO).

(1) Ubicación entre los 100 empresas más grandes de Estados Unidos.

**Petróleo:** "... las importaciones netas por los países imperialistas alcanzaron en 1964 su nivel de 1950 multiplicado por 4,3, mientras que su producción interna se multiplicó por 1,65..." Con respecto a la posesión de reservas mundiales "... la posición del Tercer Mundo que tiene cerca de las tres cuartas partes, es considerablemente privilegiada y lo seguirá siendo..." Para estas posibilidades futuras debe tenerse en cuenta que "... los abastecimientos en 1980 deberán ascender en 3 ó 4 veces su tonelaje de 1964, y representar, entonces, del 27 al 30 % de las necesidades energéticas mundiales, sus clases de los países imperialistas, por comparación con un volumen inferior al 20 % en 1964..."

**Hierro:** "Las importaciones netas de los países imperialistas fueron (en miles de Tons.)

|      |        |
|------|--------|
| 1963 | 56736  |
| 1966 | 102680 |

"... ese incremento (81 %) de las importaciones, mide la rapidez de la agravación de la dependencia respecto de los países del Tercer Mundo en el mundo, pues las importaciones desde otros países son ínfimas..."

**Manganeso:** "La producción mundial del mineral (miles de Tons.) pasó de 1780 en 1946 a 7700 en 1965... los países imperialistas en su conjunto no producen sino el 3 % de la producción mundial... en tanto el resto se distribuye entre el Tercer Mundo y los países socialistas..."

**Cromo:** "... Los países imperialistas son tributarios de las importaciones totalmente, con excepción del Japón, que sólo lo es parcialmente..."

**Aluminio:** "... en la producción mundial de bauxita, en 1966, el Tercer Mundo participó en un 59 %..."

**Estáño:** "La producción del Tercer Mundo asciende al 74 % del total mundial..."

Podría continuar la lista de datos, pero éstos son suficientes para trazar un cuadro sugerente: la necesidad de obtener productos primarios se intensifica; para satisfacerla, se hacen más estrictos los límites de una división productiva internacional que refuerza, a su vez, la dependencia de los productores respecto a los mercados de consumo; paralelamente han de multiplicarse los lazos políticos de fuerza que aseguran la continuidad del proceso.

El análisis del comercio internacional, al traducir los flujos del intercambio de mercancías—portadores de formas de producción y de relaciones sociales—da cuenta de una modalidad relevante del dominio monopolístico.

Marx no ha legado una teoría completa acerca del comercio inter-

national, pero es posible obtener de entre sus escritos al respecto indicaciones de importancia.<sup>7</sup> Algunas de ellas se refieren a la función del comercio como agente de la expansión del sistema capitalista y a las transformaciones que se producen en los países hacia los que se dirigen los flujos comerciales. En otras, se advierte como el comercio internacional facilita el traspaso de plusvalía de unas a otras de las economías que aquí vincula: "... porqué se cumple con mercancías que otros países producen con menos facilidades, lo que permite al país adquirente vender sus mercancías por encima de su valor, aunque más baratas que los productos competidores. Cuando el trabajo del país más adelantado se valoriza aquí como el trabajo de peso específico superior, se eleva la cuota de ganancia, ya que el trabajo no pagado como un trabajo cualitativamente superior, se vende como tal".

El advenimiento de la época del monopolio obliga a utilizar el esquema marxista de análisis, reemplazando el supuesto de libre competencia que lo caracteriza.<sup>8</sup>

La transformación del capitalismo de concurrencia en capitalismo monopolístico produce y a cambio cambia estructuras e instituciones en los que han de basarse la inequidad de los intercambios y la consiguiente traslación de riquezas desde los países sujetos al dominio imperialista. Es preciso remitirse al complejo conjunto que constituye la realidad del monopolio para explicar el drenaje permanente de los países subdesarrollados: a través del denominado "deterioro de términos del intercambio", tendencia que señala el constante encarecimiento de los productos industrializados respecto de los primarios; a través de la imposición de técnicas que tornen indispensables la producción y el consumo de determinados productos; a través de modalidades comerciales y financieras monopolísticas, que acrecientan el desvío de los precios en relación a los valores intercambiados.

Como ejemplo siguen algunos datos alusivos<sup>9</sup> a los conceptos expresados, los que luego se incluirán en el marco más amplio de las relaciones internacionales de las que forman parte.

Las exportaciones de los países imperialistas se han desarrollado a un ritmo muy vivo; desde 1952 a 1967 se triplicaron, y superaron la duplicación entre 1958 y 1967; por el contrario, las exportaciones de los países dependientes ni siquiera se duplicaron entre 1952 y 1967. Los intercambios de los países socialistas con los otros dos grupos de países, alcanzan niveles muy bajos.

"... los intercambios entre los países imperialistas y el Tercer Mundo tienen cada vez menos peso, al menos en valor:

|                                 |      |      |
|---------------------------------|------|------|
| Exportaciones                   | 1952 | 1967 |
| al tercer mundo                 | 32 % | 21 % |
| Exportaciones a los países imp. | 73 % | 74 % |

La disminución de exportaciones hacia el Tercer Mundo se ve compensada por el incremento del comercio entre países imperialistas, los que pasaron del 66 % al 75 % de su comercio total de exportación entre 1952 y 1967.

"El Tercer Mundo comercia cada vez menos consigo mismo, y los países imperialistas, por el contrario, cada vez más entre ellos. El desarrollo vigoroso de los intercambios entre los países capitalistas industrializados lo que explica en lo esencial, el crecimiento elevado del comercio mundial.

La estructura del comercio entre países imperialistas y los subdesarrollados, expresa la naturaleza de la actual división internacional del trabajo.

|  |  |
|--|--|
| Exportaciones a los países imperialistas |  |
| 10 %                                     | Manufacturas                               |
| 32 %                                     | Combustibles (petróleo)                    |
| 30 %                                     | Materias primas y productos semielaborados |
| 28 %                                     | Productos alimenticios                     |

Las exportaciones de los países industrializados hacia el Tercer Mundo consisten en casi un 80 % en productos manufacturados; esta tendencia es persistente:

|      |        |
|------|--------|
| 1952 | 73,9 % |
| 1958 | 78,4 % |
| 1965 | 78,8 % |

Del Anuario Estadístico de la ONU, 1966, se extrae que la pérdida del Tercer Mundo y sus relaciones de intercambio con los países capitalistas desarrollados asciende aproximadamente al 19 %, entre 1954 y 1965, "... dicho de otra manera, para obtener en 1965, el mismo producto manufacturado que en 1954, el Tercer Mundo tiene que vender una cantidad de productos primarios superior en volumen a un 19 %. En proporción a este 19 % el aumento de sus productos no le rinde nada".

La notoriedad irrefutable de estos elementos ha dado lugar a una oblicua explicación de límites "desarrollistas" (Imy particularmente CEPAL) en la que se atribuye ese "deterioro" a características propias de los productos que se intercambian, por las cuales las materias primas serían relativamente menos demandadas en tanto se eleva el ingreso de los consumidores; mientras que sucedería el caso inverso en relación a los productos manufactu-

rados, los que serían relativamente más demandados en tanto se registra la elevación de los ingresos de los consumidores. También se expresa que dado que el progreso técnico eleva el rendimiento en la utilización de productos primarios, ello conduciría a la disminución de su demanda y consiguientemente de su precio, etc. etc.

No es éste el lugar para rebatir esas ideas. Por ahora bastará con señalar que es una falacia trazar una expresión estructural desprendida de su contexto, ya que el "deterioro de los términos del intercambio" es sólo uno de los mecanismos con que se expresa la explotación imperialista, la que se instala en el terreno más amplio de determinadas relaciones mundiales que exigen un particular tipo de intercambio.

Algunas otras consideraciones. La intensificación de los intercambios entre los países desarrollados hace que ellos representen la mitad del total mundial, esto es, da al influjo y simultáneamente de la creciente integración de esas economías, lo que a su vez estimula el proceso de integración; ello señala—al mismo tiempo—el acrecentamiento de la competencia entre países imperialistas, porque sus intercambios se fundan en productos que por lo general pueden ser obtenidos en igualdad de condiciones en todos ellos, en razón de la semejanza de sus posibilidades productivas. Dicho proceso genera una de las agudas contradicciones del sistema, porque se traduce en un movimiento de interpenetración y rivalidad nacionales entre aquellos países; es éste un dato de verdadera importancia en la actual interdependencia mundial en que se desenvuelve el capitalismo.

#### Tendencias actuales.

La "exportación de capitales" y las modalidades como operan las inversiones extranjeras, son indicadores relevantes para la comprensión de la naturaleza de la expansión imperialista; a partir de ellos se extraen valiosos elementos para precisar la magnitud de la intervención de algunos países en otros, los sectores económicos afectados, las relaciones políticas y sociales que se van estructurando. Se da así una compleja realidad que se muestra en el dominio de los mercados en los que se invierte, en el apodamiento y des nacionalización de empresas y ramos productivos, en la obtención de ventajas mediante el control de economías extranjeras.

Este proceso exhibe hoy a los EE.UU. en posición preeminente respecto del resto del sistema capitalista. Ese logro lo ocupa firmemente al finalizar la segunda guerra mundial, la que lo encuentra como su gran beneficiario. Adquiere esta

superioridad al mantener intacta y acrecentada su capacidad económica, en tanto los restantes países la veían seriamente dañada. A partir de allí son la primer potencia industrial, y como se lee en H. Magdoff, el conjunto de la producción que generan las empresas norteamericanas en el exterior constituirá la segunda potencia mundial capitalista.

El predomino norteamericano se obtiene sobre todo a expensas del desplazamiento británico; en 1914 Gran Bretaña posee el 50 % de la inversión extranjera total, en 1930 el 43,6 % y en 1960 el 24,5 %. En cambio para los EE.UU. se apunta para iguales conceptos y fechas: 1914-6,3 %/o 1930-35,3 %/o 1960-59,1 %/o.

En 1966 las inversiones directas de los principales países eran en millones de dólares:

|              |        |        |           |
|--------------|--------|--------|-----------|
| EE.UU.       | 54.562 | 67,1 % | del total |
| Gran Bretaña | 16.002 | 19,7 % | " "       |
| Francia      | 4.000  | 4,9 %  | " "       |
| Alemania     | 2.500  | 3,1 %  | " "       |
| Canadá       | 3.238  | 4,0 %  | " "       |
| Japón        | 1.000  | 1,2 %  | " "       |

y como agregado: los EE.UU. son titulares del 69,6 % de las inversiones extranjeras en países desarrollados 10 y del 62,1 % de las de los países subdesarrollados.

Para América Latina las cifras señalan una situación semejante: en una publicación del BID, de 1966, se estima la inversión extranjera cercana a los 13.000 M. u\$s, de los cuales un 70 % son norteamericanos y el resto europeo.

Algunos otros datos para dar cuenta de la explotación imperialista. Con cifras del Banco Mundial para los años 1966 y 1967, se establece que los ingresos procedentes de los países subdesarrollados, si se descountan las reinversiones, fueron de aproximadamente u\$s 5.000 M. para cada uno de esos años. Para el caso particular de los EE.UU. se señala, sobre la base de datos oficiales del gobierno de ese país II, que el ingreso recibido como producto de inversiones superó los u\$s 15.000 M entre 1950 y 1968. Los elementos que se han dado prueban que para la economía norteamericana reviste especial importancia su sector externo. La idea importa, además de un reconocimiento de hechos concretos, admitir que la potencia de esa economía no se basa sólo en su propia capacidad, sino que se sostiene, también, en los beneficios que de diversa forma obtiene del conjunto de la economía mundial.

El argumento que suele contraponerse consiste en señalar que las exportaciones norteamericanas alcanzan a sólo el 5 % de su producción y que las inversiones extranjeras son sólo un 10 % de

ese mismo total, por lo que se descartaría aquella acentuada sensibilidad frente al sector externo. El argumento es insuficiente porque al monto total de exportaciones y de inversiones ha de agregarse el producido que obtienen las empresas norteamericanas radicadas en el exterior, el que, para 1964, era más de cinco veces superior al total exportado por los EE.UU. Para H. Magdoff, y a modo de síntesis, el mercado exterior totaliza 2/5 partes del producto total de aquel país.

El sector al que se orienta preferentemente la inversión extranjera de la industria, son los sectores en otras áreas (extractivos, agrícolas) con excepción de la petrolífera.

Del total de la inversión norteamericana en América Latina, en 1950 se radicaba en la industria el 16 %; para 1967 esa proporción es del 32 % sobre el total; la tendencia se hace más acentuada con respecto a los países con más alto grado de desarrollo industrial: para 1967, del total de la inversión norteamericana en México y Brasil, el 77 % se localizaba en el sector industrial; para la Argentina esa proporción era del 63 %.

Estas ideas podrían sintetizarse así:

El actual desarrollo del imperialismo puede examinarse a través de indicadores tan significativos como la exportación de capitales y la radicación de inversiones en el extranjero, y la consiguiente formación de un vasto entrelazamiento al que dan lugar. De allí la creciente importancia que reviste el sector externo de las economías desarrolladas.

Los EE.UU. ocupan una posición preponderante en el sistema y son protagonistas y beneficiarios principales de la integración mundial.

Ella abarca al conjunto de la economía capitalista y presenta la característica dual de atenuar y exacerbar las contradicciones que existen entre los países imperialistas. La superioridad norteamericana, ejercida simultáneamente en relación a los países desarrollados y a los subdesarrollados, no deja de ser cuestionada. Las inversiones norteamericanas en América Latina condicionan las características centrales del tipo de desarrollo de la región. Esas inversiones se orientan hacia el sector manufacturero y son muy considerables en el extractivo. Se diseña así una política de dominio de los centros vitales y de control del mercado interno.

Se constituye una relación económico-financiera y tecnológica en beneficio de los países inversores, que retrasa y deforma el desarrollo de los países dependientes.

#### DEPENDENCIA

En páginas anteriores hemos podido reconocer a la economía mundial capitalista como integrada

# EDICIONES PERIFERIA

Chile 1481 — Tel. 38-2522/38-6859

## Libros para América Latina

### ECONOMIA POLITICA DEL IMPERIALISMO

#### IMPERIALISMO HOY

Desde el enfoque común de la teoría marxista, en estos ensayos se examinan las nuevas modalidades de la expansión imperialista y la política económica interna y externa de las metrópolis.

#### ESTADOS UNIDOS Y LAS FUERZAS ARMADAS DE AMERICA LATINA.

Se analizan los antecedentes y principios generales de la asistencia y de las ventas militares estadounidenses y la dependencia que las mismas crean.

#### NACIONALISMO, NEOIMPERIALISMO Y MILITARISMO EN EL PERU

Una minuciosa revisión de la política económica del actual régimen militar peruano, que expone las perspectivas inmediatas y las dificultades de este modelo.

#### CIENCIA Y NEOCOLONIALISMO

Un análisis documentado de la forma en que parte del quehacer científico norteamericano se destina a promover y sostener la dominación económica y militar en América latina.

#### PROYECTOS NACIONALES

Plantea la necesidad de que los Proyectos Nacionales utilizados en la prédica y la lucha por el poder político sean explícitos, concretos y no utópicos, para evitar errores fundamentales en la etapa de transición hacia una nueva sociedad.

#### DEPENDENCIA TECNOLÓGICA, MONOPOLIO Y CRECIMIENTO

La relación entre las estructuras monopolísticas gestadas por la dependencia tecnológica y el crecimiento de las economías subdesarrolladas es el tema central de este libro.

#### LA EXPLICACION EN LAS CIENCIAS SOCIALES

Este trabajo se ocupa de un importante interrogante de la filosofía de la ciencia; ¿cuál es la naturaleza de las explicaciones que brindan los científicos sociales?

#### DE TORRES A BANZER. DIEZ MESES DE EMERGENCIA EN BOLIVIA

Un vívido relato de los acontecimientos políticos más relevantes del gobierno del general Juan José Torres expuesto por su ministro del Interior.



### En Cuba

por Ermano Cardenal  
El ministro cubano José Martí, secretario de Asuntos Exteriores, se reunió en la sede de la Embajada de la Unión Soviética en La Habana con el ministro soviético de Relaciones Exteriores, Andrei Gromyko.

### Epigramas

por Ermano Cardenal  
Una muchacha terminal, de pronto, que ha llenado la habitación con el ruido de un avario.

### Vida en el amor

por Ermano Cardenal  
El amor es un mundo, es el verdadero mundo que el hombre en desarrollo, en el mundo en desarrollo o en el mundo en desarrollo dependiente, los autores sólo ha crecido al 4% bruto. De todo lo cual resulta que mientras las naciones desarrolladas habrán, en la década 1960-1970, acrecentado sus riquezas en un 50%, el mundo en desarrollo, que abarca las dos terceras partes de la población mundial, sufrirá debilitándose en la miseria y la destrucción.

### Salmones

por Ermano Cardenal  
Tuvieron ya un momento, la obra de este gran poeta, una obra que se llama "El mundo en desarrollo dependiente, los autores sólo ha crecido al 4% bruto. De todo lo cual resulta que mientras las naciones desarrolladas habrán, en la década 1960-1970, acrecentado sus riquezas en un 50%, el mundo en desarrollo, que abarca las dos terceras partes de la población mundial, sufrirá debilitándose en la miseria y la destrucción."

### Antología de Ernesto Cardenal

Con selección y prólogo de Pablo Antonio Cuadra, en colaboración con el poeta cubano José Martí. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### Los indios aimaras

por W. H. Innes  
Los aimaras, habitantes de las montañas de los Andes, en el sur de Perú, son un pueblo que vive en un mundo en desarrollo dependiente, los autores sólo ha crecido al 4% bruto. De todo lo cual resulta que mientras las naciones desarrolladas habrán, en la década 1960-1970, acrecentado sus riquezas en un 50%, el mundo en desarrollo, que abarca las dos terceras partes de la población mundial, sufrirá debilitándose en la miseria y la destrucción."

### EDICIONES CARLOS LOHLE

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

### NOVEAVOS

Ediciones de poesía, narrativa, teatro, ensayo, crítica, etc. Ediciones del Financiero, La Habana, 1966.

por países necesariamente vinculados entre sí y con diferentes y, en algunos casos, antagónicos grados de desarrollo. La primera aproximación a esta realidad se tiene en estas expresiones de Felipe Herrera, presidente del BID, dadas en 1967: "En 1970, a seguir las tendencias actuales, las naciones desarrolladas (EE.UU., Canadá y Japón) habrán incrementado su riqueza, en relación a 1960, en u\$s 600.000 millones, creciendo a un promedio anual de casi 5 0/0 e incrementando su ingreso promedio anual "per capita" a más de u\$s 2.200.000. El mundo en desarrollo, en tanto que en 1960, en el mundo en desarrollo dependiente, los autores sólo ha crecido al 4% bruto. De todo lo cual resulta que mientras las naciones desarrolladas habrán, en la década 1960-1970, acrecentado sus riquezas en un 50%, el mundo en desarrollo, que abarca las dos terceras partes de la población mundial, sufrirá debilitándose en la miseria y la destrucción."

Esta disparidad se explica como consecuencia de la expansión del capital monopolista, y de la dependencia en que son situados los países cuyo desarrollo se produce en función de aquella expansión. Ya hemos dicho que existían relaciones de dependencia antes del predominio monopolista, de la cual se extrae que es posible formular una sucesión de etapas en la vertebración histórica de esas relaciones hasta hoy; en este caso, intentaremos su examen a partir de la 2a. guerra mundial, con referencia particular a América Latina.

El primer elemento a tener en cuenta es la tendencia del crecimiento de la inversión extranjera—muy particularmente la norteamericana—en la industria de esta región. Este proceso se inserta en una estructura de escaso desarrollo capitalista; combinado con formas de atraso, sobre todo en el agro, y orientada a la exportación de materias primas. Así tiene lugar un incipiente desarrollo industrial que va siendo proyectado a producir localmente mercancías que antes se importaban; se trata de la llamada "sustitución de importaciones", la que en una primera etapa se logra, a nivel—fundamentalmente—de las ramas de la industria liviana.

Es proceso, ya de continuidad muy penosa, dado que necesita enfrentar su inversiones más costosas y complicadas, muestra que la dependencia externa no ha cambiado sino en sus formas, y que se ha hecho más intensa, por la necesidad indispensable del aprovisionamiento externo de materias primas intermedias y bienes de capital.

Además, este tipo de desarrollo industrial comporta una fuerte dependencia de la tecnología extranjera, sobre cuya base se funda, y es aún más dependiente de ella en tan-

to los procesos productivos se diversifican y especializan. Por otra parte, ha de verse en esta importación tecnológica, no sólo la razón para un creciente drenaje en concepto de regalías, royalties, patentes, etc., sino la vía por la que se asegura una penetración más profunda del capital extranjero, que es el que monopoliza y administra la utilización de la tecnología.

Este desarrollo se suma al agravamiento de la crisis agrícola. Las formas de explotación agropecuaria, ya ineficientes, vinculadas a un creciente grado de concentración urbana, ofertan cada vez menor producto, si se expresan en términos absolutos, por lo menos en la relación "per-capita", lo que lleva, según los casos—siempre con igual efecto sobre la disponibilidad de divisas extranjeras— a acrecentar la importación o a disminuir la exportación. E alimentos y materias primas agropecuarias.

La rigidez de importaciones industriales y el decreciente efecto de la producción primaria, va precisando la conformación de uno de los fenómenos más relevantes de la economía del subdesarrollo: el déficit de la balanza de pagos. Para explicar su existencia y crecimiento permanentes se habrán de tener en cuenta el "deterioro de los términos del intercambio", la remisión de beneficios de las empresas extranjeras, los cambios de precios (con esta denominación se engloban los pagos por seguros, fletes, intereses, etc.) y los saldos que se obtienen de los llamados movimientos de capital, es decir, los ingresos y egresos en concepto de préstamos a mediano y largo plazo, préstamos compensatorios e inversiones directas.

Las estrategias de los gobiernos latinoamericanos, sus planes de "estabilización", las sugerencias del FMI ante las dificultades de "vagos externos, en general, la opinión apologetica, parten de proponer que el "cuello de botella" ha de superarse aumentando los volúmenes de exportación y apresurando la sustitución de importaciones. El examen de los actuales movimientos financieros latinoamericanos concluye por rechazar aquellas propuestas, en razón de lo cual resulta conveniente la presentación de cifras alusivas a la conformación del déficit externo y su tendencia, y al significado real de los llamados financiamiento externo y ayuda exterior.<sup>12</sup>

En las últimas dos décadas se advierte el crecimiento relativo de los movimientos por servicios y el decrecimiento de los movimientos por mercancías; entre 1946 y 1968 las cifras del intercambio comercial de América Latina se incrementan en 25 veces; los movimientos por servicios, en cambio, crecen 5,5 veces. Para el caso de la Argentina, se tiene: en 1950 para pagos por importaciones egresan 888,6 u\$s millones y por servicios

u\$s 189,4 millones, para 1968 las cifras son: importaciones u\$s 987 M y servicios u\$s 598.

Paralelamente a esta tendencia, los egresos de la región, en concepto de beneficios del capital extranjero, y los intereses sobre préstamos son en 1950 un 11,9 0/0 del total de ingresos en divisas, y en 1967 esa relación asciende al 17,7 0/0. Para 1967 la renta del capital extranjero ascendió a u\$s 2.354 M., cifra superior a la cuarta parte del total invertido por Latinoamérica en sus importaciones de mercancías. Además, si a las rentas del capital extranjero se suman los egresos que resultan de los saldos que arrojan los movimientos de e capital (amortizaciones de inversiones, devolución de préstamos, etc.) se obtiene para 1950 un total de u\$s 1950 M y para 1967, u\$s 4.723 M.

Los egresos por "inversiones nacionales en el exterior", o sea el capital nacional especulativamente evadido del sistema económico local, suma entre 1950 y 1967 u\$s 3.315 M. Agréguese que los egresos totales por servicios de tecnología ascienden entre 1950 y 1967 a más de u\$s 8.000 M; en el primer año señalado esa cifra fue de u\$s 281 M y para 1967 u\$s 884,7 M.

Como primera consideración global se observa que la suma de los egresos de divisas por servicios de capital extranjero, salidas de capital nacional, servicios tecnológicos y servicios corrientes, absorbe proporciones crecientes del total del ingreso de divisas, es decir sobre la capacidad de importar de América Latina: en 1950 esa proporción fue 36,2 0/0; en 1967 esa proporción fue 60 0/0.

Ahora bien, el análisis de la balanza comercial latinoamericana (los movimientos referidos sólo a importaciones y exportaciones de mercancías) indica que ella arroja para todos los años saldos positivos, es decir, las exportaciones son siempre superiores a las importaciones, a pesar del permanente efecto depresivo de los pagos por las cifras totales ejercer el deterioro de los términos del intercambio.<sup>13</sup>

De ahí que resulta lícito inferir que el "estrangulamiento externo" procede de los movimientos financieros de servicios y capitales: la inversión extranjera conduce a una estructura económica que muestra la imposibilidad para satisfacer sus compromisos internacionales, generando una creciente deuda externa que a su vez requiere permanentemente de la refinanciación y la "ayuda externa", las que por su parte revientan—en una especie de espiral—en hacer más pesada las cargas por intereses y servicios; es decir, la capacidad se multiplica y las deudas crecen.

Es mismo queda confirmado cuando se observan los datos referentes al balance que presenta el

capital extranjero, cuando se manejan en líneas de préstamos a mediano y largo plazo, los préstamos compensatorios<sup>14</sup> y la inversión directa.

### Entre 1960 y 1967 se obtiene:

"Entradas netas" por préstamos: u\$s 9923 M

"Ingresos netos" por inversiones: u\$s 8654 M 18577 M

(Estas inversiones incluyen las remisiones de beneficios obtenidos localmente)

Egresos por utilidades divididos u\$s 18432

Egresos por intereses s/préstamos u\$s 5752 24184 M

El aporte es negativo en u\$s 5607 M

En cuanto al modo en que se traducen los financiamientos y las "ayudas" que deberían suplir las "carencias" de capitales, algunas otras aclaraciones son ilustrativas. La inversión extranjera moviliza en su favor los ahorros nacionales que consigue captar mediante la obtención del crédito bancario privado u oficial; la suscripción pública de acciones; el financiamiento de sus proveedores para construcciones e insumos y componentes. De las fuentes consultadas, se extrae que del total de fuentes que utilizan las empresas norteamericanas el 88,2 % es obtenido en América Latina y sólo el restante 11,8 % se integra con fondos propios.

Y cuando se otorgan préstamos para "Ayudas" (AID, BID, EXIM-BANK, etc.) ellos reviden la capacidad de usar el valor nominal de la deuda muy superior a la percepción neta. Estos préstamos suelen presentarse "atados", es decir su concesión condicional al país que los recibe a la obligación de adquirir determinados productos y precios, a utilizar "especialmente" los productos de empresas norteamericanas, a consultar los métodos y directivas indicados por las entidades prestamistas. Por otra parte, las tasas de interés son superiores a las que para condiciones semejantes pueden obtenerse en el mercado internacional de las cifras que pudieran ilustrar lo dicho, hemos entresacado la indicación del economista Bela Balassa, quien ha calculado en un 17 0/0 el sobrepeso de los productos comprados a EE.UU. mediante ese tipo de préstamos condicionados o "atados".

Resulta claro, entonces, que una relación como la que se ha descrito no puede sino confluir en el aumento de la deuda externa latinoamericana y en la creciente desproporción

de las reservas financieras de la región con respecto a sus necesidades y obligaciones.

La estructura que genera la penetración imperialista muestra algunas de estas características centrales: el sector tradicional de exportación de materias primas agropecuarias y minerales, el principal generador de divisas y representante de relaciones técnicas y sociales atrasadas, mantiene e acrecienta sus posiciones. Su participación en el producto bruto nacional es declinante, no así en la que cabe en el control y manejo de la economía en su conjunto, los que ejercen por su interrelación con sectores de las finanzas y la industria. Sus métodos productivos se modernizan muy lentamente y sin guardar armonía ni homogeneidad; ni siquiera responde, a veces, a los estímulos de ingreso o precios. Por ello, los efectos que produce sobre el mercado interno, a través de nuevas inversiones y empleo de mano de obra, son negativos; el sector industrial, edificado con vistas a satisfacer los proyectos de las corporaciones multinacionales antes que las necesidades locales, conduce a un desarrollo distorsionado por el tipo de bienes que produce y por la tecnología que adopta. Se implantan nuevas líneas de producción dedicadas preferentemente al ensamblaje de partes importadas, que requiera de la adquisición de bienes intermedios y de capital extranjero, y la satisfacción de la demanda de las clases de altos ingresos. Sus formas de producción suelen necesitar mano de obra calificada, pero su influencia sobre la absorción total de empleo resulta negativa, dado que otras empresas menores y peor dotadas, habiendo escapado a las restricciones conducidas al cierre o a la quiebra, por la competencia monopolista. Aquí se dan, nuevamente, efectos restrictivos sobre el mercado interno, por la doble vía de la creciente explotación de la fuerza de trabajo y la "desinversión" de las empresas extranjeras que operan con precios de monopolio y remesan sus beneficios a su metrópoli.

Este tipo de industrialización genera intensa dependencia a través de la importación de bienes y tecnología y, significativamente, incapaz de enfrentar con éxito al mercado de exportación. Es difícil imaginar la exportación latinoamericana de productos "no tradicionales", como no sea a precios inflacionados, o calculados a costo "incremental", por momentos y características muy condicionados por el capital extranjero que en ningún caso merceda su propio desarrollo de otros mercados.

Además, es notorio que la industria "filial" no desarrolla su propia tecnología y que, cuando así sucede, ésta es aprovechada antes por la

"matriz". Se comprenderá también que la política industrial de este tipo no se edifica sobre las necesidades y posibilidades específicas del país en que se instala, utilizando las materias primas que él provee, tomando en cuenta los distintos grados de desarrollo regional, sirviendo a la integración y entranamiento del volumen de fuerza de trabajo que él ofrece. Es imposible entonces que produzca un proceso armónico y equilibrado.

Por el contrario, este sistema retrocede al estancamiento y hasta el retroceso de la producción global, la desdiferenciación del capital significa a la vez la desdiferenciación; los sectores extranjeros de la economía crecen y controlan las áreas más dinámicas mientras los sectores nacionales—públicos o privados—pierden vigor y son desplazados a operar bajo la dirección del capital monopolista en ramas complementarias y de servicios.

Las lógicas limitaciones de espacio que se imponen a este material no permiten la continuación del análisis, ni la profundización más detallada acerca de las consecuencias económicas y sociales que produce la dependencia. De todos modos, creemos haber contribuido a mostrar que, en su faz imperialista, la expansión del capitalismo ha creado la

1 Se rá necesario entender el término monopolio en sentido amplio, es decir, en virtud de la ley de la distribución por el capital, que establece entre regiones de zona de plusvalía institucionalmente diferentes... estas de plusvalía están subordinadas a la competencia competitiva en el mercado de factores". Es decir que en el esquema marxista se instala la desigualdad entre los salarios de los obreros de los países subdesarrollados y los de los países imperialistas, y desde allí se estudia la brecha—que se amplía crecientemente—entre los países desarrollados y los países. Las inferencias económicas y políticas que luego se extraen, a propósito del enfrentamiento entre "naciones ricas y pobres" o con un nivel de desarrollo variado de los países privilegiados participa en la explotación del Tercer Mundo, abre amplio campo a la discusión.

9 Pierre Lafé II, Cap. III. 10 Este movimiento es creciente: en 1961, 460 sobre las 1.000 empresas más importantes tenían filial en Europa; en 1966 son 700.

11 Richard Wolf, Economía Política del Imperialismo—Ediciones Periferia 1971. 12 Los elementos estadísticos que siguen se han obtenido de la "Encuesta de Chile, quienes citan de fuentes FME y CEPAL.

13 La pérdida de los países latinoamericanos en concepto de deterioro de términos del intercambio, en precios base 1950, entre los años 1951 y 1966, con exclusión de los datos referentes a Cuba, es de u\$s 26.000 millones. La tendencia de la serie es significativa: las cifras para 1951 fueron positivas en u\$s 33 M, compensan a ser negativas para 1952 u\$s 530 M, 1953 u\$s 253 M, 1954 u\$s 73 M... para 1962: u\$s 2990 M, 1963: u\$s 2800 M, 1964: u\$s 2658 M, 1965: u\$s 3182 M, 1966: u\$s 3066 M.

14 Se denominan préstamos compensatorios a aquellos que se acuerdan para subsanar dificultades coyunturales, de los países imperialistas las repuestas a comprar barato y vender caro", como dice

"dependencia" y ha condenado a los países dependientes al subdesarrollo.

Es del caso insistir en que las afirmaciones teóricas más generales, como las aquí expuestas, no hallan, al enfrentar la verificación empírica propia de cada país, una concordancia absoluta; por el contrario, sólo sería casual que así sucediera. Solamente es lícito referirse a "la región latinoamericana" como un todo siempre y cuando se pretenda facilitar el análisis y extraer rasgos esenciales comunes, pero éstos no han de utilizarse sino para—a partir de ellos—comenzar el enfrentamiento de cada realidad nacional en particular. La inversión de capitales—especialmente norteamericanos—conduce a su propio beneficio y a la dependencia de América Latina, pero los momentos y los países en que se llevan cabo están determinados por un complejo y variado entrelazamiento de factores políticos y económicos que se construye y altera permanentemente, por lo mismo, sus efectos no son idénticos siempre y en todas partes, como tampoco es idéntica la respuesta que reciben. Estas reflexiones, sin embargo, no pretenden contribuir a la delimitación del marco general que esas respuestas específicas necesitan.

Braun. Cambio desigual es para Emanuel, "la relación de los precios que se establece en virtud de la ley de la distribución por el capital, que establece entre regiones de zona de plusvalía institucionalmente diferentes... estas de plusvalía están subordinadas a la competencia competitiva en el mercado de factores". Es decir que en el esquema marxista se instala la desigualdad entre los salarios de los obreros de los países subdesarrollados y los de los países imperialistas, y desde allí se estudia la brecha—que se amplía crecientemente—entre los países desarrollados y los países. Las inferencias económicas y políticas que luego se extraen, a propósito del enfrentamiento entre "naciones ricas y pobres" o con un nivel de desarrollo variado de los países privilegiados participa en la explotación del Tercer Mundo, abre amplio campo a la discusión.

9 Pierre Lafé II, Cap. III. 10 Este movimiento es creciente: en 1961, 460 sobre las 1.000 empresas más importantes tenían filial en Europa; en 1966 son 700.

11 Richard Wolf, Economía Política del Imperialismo—Ediciones Periferia 1971. 12 Los elementos estadísticos que siguen se han obtenido de la "Encuesta de Chile, quienes citan de fuentes FME y CEPAL.

13 La pérdida de los países latinoamericanos en concepto de deterioro de términos del intercambio, en precios base 1950, entre los años 1951 y 1966, con exclusión de los datos referentes a Cuba, es de u\$s 26.000 millones. La tendencia de la serie es significativa: las cifras para 1951 fueron positivas en u\$s 33 M, compensan a ser negativas para 1952 u\$s 530 M, 1953 u\$s 253 M, 1954 u\$s 73 M... para 1962: u\$s 2990 M, 1963: u\$s 2800 M, 1964: u\$s 2658 M, 1965: u\$s 3182 M, 1966: u\$s 3066 M.

14 Se denominan préstamos compensatorios a aquellos que se acuerdan para subsanar dificultades coyunturales, de los países imperialistas las repuestas a comprar barato y vender caro", como dice

# II. EL CASO ARGENTINO



Los datos que serán suministrados a continuación no tienen el propósito de agotar el tema tratado precedentemente. Ellos contribuyen a enmarcar la situación de nuestro país dentro de la estructura de categorías, referentes a las relaciones económicas internacionales, explicadas más arriba.

No se ha intentado demostrar la intensidad con que cada una de estas categorías se verifica en la Argentina. Sólo nos permitimos sugerir su relevancia, dejando constancia que aquello requiere un análisis más profundo y detenido.

En el contexto de estas limitaciones se presentan datos-testimonios del desarrollo dependiente de la Argentina y del tributo a que permanentemente esa dependencia la obliga, que devienen en condiciones específicas y particulares de explotación.

1. La inversión externa  
Según CEPAL<sup>1</sup>, en 1900 el capital extranjero constituía casi un 32% del capital fijo total del país. Antes de la primera guerra mundial, en 1913, había incrementado su participación a un 48%. A partir de ese momento —coincidiendo con la decadencia británica— comienza su tendencia decreciente. Así en 1929 contribuía con un 32%

(igual que en 1900, aunque había crecido cuatro veces en valor absoluto); en 1945 baja al 15% y en 1949 al 5% que mantiene hasta 1955, ascendiendo finalmente en 1957 al 6%.

Todo este proceso de declinación de la participación del capital extranjero muestra también una reducción en valor absoluto del mismo (1900 por ejemplo 2.020 millones de us\$; 1913: 8.230; 1929: 7.835; 1945: 4.260; 1949 y 1955: 1.800; en todos los casos se trata de millones de dólares a precios de 1950).

Paralelamente a ello se modifica sustancialmente la carga financiera. En 1929 se abonan 518 millones de dólares, en 1940, 339; en 1949 y 1953 sólo 9 millones, para aumentar en 1955 a 17 y en 1957 a 44 millones de dólares (siempre a precios de 1950).

Durante el período 1900-1955 el origen de los capitales externos fue aproximadamente el siguiente: (tomando años aislados como representativos) en %:

(Ver cuadro 1).  
(Cabe consignar que gran parte de la inversión total estaba constituida por los ferrocarriles ingleses).

A partir de las leyes 14.780 de radiación y 14.781 de Promoción Industrial, ambas de 1958, se abre

la economía argentina a la inversión externa. Este período abarcará especialmente los años de 1959 a 1963. El promedio de flujo de dichas inversiones directas, autorizadas a radicarse, asciende en ese lapso a 86 millones de us\$. Luego el promedio desciende en 1964-66 a 40 millones y en 1967-70 a 33 millones. El promedio de todo el período 1959-69 alcanza a 56 millones de us\$ anuales. (En todos los casos se trata de dólares corrientes).<sup>3</sup>

En cuanto al origen de esta nueva oleada de inversión externa puede

acotarse que un 70% del total de radiaciones, en el período recién considerado, fue norteamericano (en él se incluye al capital suizo pues corresponde en su mayoría a empresas norteamericanas). Por su parte Alemania, Francia, Holanda, Italia y

|      | G. Bretaña<br>(inc. ferroc.) | EE.UU. | Europa<br>Contin |
|------|------------------------------|--------|------------------|
| 1913 | 59                           | 2      | 39               |
| 1923 | 62                           | 6      | 32               |
| 1934 | 52                           | 21     | 27               |
| 1945 | 53                           | 21     | 26               |

CUADRO 3<sup>7</sup>  
Evolución del capital norteamericano en la Argentina

|           | Inversiones directas | Industria | %   | Otros sectores | %   |
|-----------|----------------------|-----------|-----|----------------|-----|
| 1957      |                      |           |     |                |     |
| Valores   |                      |           |     |                |     |
| Capitales | 333                  | 169       | 51% | 169            | 49% |
| 1967      |                      |           |     |                |     |
| Valores   |                      |           |     |                |     |
| Capitales | 1080                 | 677       | 63% | 403            | 37% |

Bajo el nombre de A. Neubeurg se amparó un colectivo de trabajo dirigido por Oslp Plintzky en 1928 (que entre otros incluía a Tujchewsky, Ho Chi-minh y Wollenberg) destinado a elaborar un manual sobre la teoría y la práctica revolucionarias a partir de las insurrecciones de Cantón, Shanghai, Hamburgo y Reval y de las tareas realizadas entre las masas campesinas por la misma época. Desconocido casi desde sus primeras ediciones a comienzos de la década del 30, se constituye hoy en un inestimable aporte histórico documental por las valiosas lecciones que de él pueden extraerse.

ediciones LA ROSA BLINDADA

## LA INSURRECCION ARMADA

A. Neubeurg

Gran Bretaña contribuyeron con un 5 a 6% cada una.<sup>4</sup>

El grueso de la inversión norteamericana se efectivizó en 1960, 1961 y 1962 y su distribución está reflejada en el cuadro siguiente:

|      | Manufacturera | Minería, petróleo y otras ind. extrac. | Total |
|------|---------------|--|-------|
| 1960 | 42            | 64                                     | 106   |
| 1961 | 71            | 77                                     | 148   |
| 1962 | 37            | 91                                     | 128   |

Si consideramos el destino de las radiaciones siempre en el período bajo análisis (1959-1969) se infiere que la industria, en promedio, absorbió un 90% aproximadamente. Dentro de ella, 4 rubros absorbieron a su vez casi el 90% de todas las radiaciones industriales (o sea cerca de un 80% del total): Química y Petroquímica, Vidrio y Plásticos, Industrias Metalúrgicas y Mecánicas y Eléctricas y Construcción de Material de Transportes (fábricas de automotores esp.<sup>6</sup>)

El excepcional incremento en valores porcentuales del capital norteamericano en la Argentina puede visualizarse en CUADRO 3.

(La participación actual de la inversión norteamericana en la Argentina, con respecto al total de sus inversiones en América Latina, estriba en el 10%<sup>9</sup>).

Cabe agregar finalmente que la ley 14.780 fue reemplazada en 1970 por la 18.587, así conserva el mismo régimen legal para la remisión de divisas en concepto de beneficios. Por otra parte, el acuerdo de garantía de inversión (ley 15.803 de abril de 1961) que asegura contra las pérdidas resultantes de la convertibilidad, todavía rige.

Como conclusión baste decir que, como se verá considerando también el acápite siguiente, dado que el flujo neto de inversiones directas (ingreso de capitales menos remesas de utilidades, dividendos e intereses) es negativo para la década 1958-68, el capital extranjero ha contribuido poco a la formación del capital fijo total del país, desde su contribución del 6% en 1957, a pesar de las entradas registradas en la época del "desarrollismo" (1960-61-62).

Déficit crónico de balance de pagos  
El balance de pagos (registro de las transacciones de todo tipo que hace el país con el exterior) se divide en dos cuentas fundamentales: la llamada corriente y la de capital. La primera registra especialmente el movimiento de mercancías y ser-

CUADRO 5<sup>12</sup>  
Saldo de los componentes de la cuenta de mercancías y servicios  
Dólares corrientes en millones

|      | Total  | Mercancías <sup>13</sup> | Serv/reales <sup>14</sup> | Serv/financieros <sup>15</sup> |
|------|--------|--------------------------|---------------------------|--------------------------------|
| 1951 | -324,2 | -310,8                   | 6,0                       | -19,4                          |
| 1952 | -445,0 | -491,5                   | 36,5                      | 10,0                           |
| 1953 | 335,6  | 330,0                    | 4,8                       | 0,8                            |
| 1954 | 60,1   | 47,6                     | 21,4                      | -8,9                           |
| 1955 | -238,8 | -244,0                   | 21,0                      | -15,8                          |
| 1956 | -129,1 | -183,8                   | 45,3                      | 9,4                            |
| 1957 | -300,5 | -335,6                   | 23,3                      | 11,8                           |
| 1958 | -256,0 | -238,7                   | 11,6                      | -28,9                          |
| 1959 | 14,2   | 16,0                     | 16,5                      | -18,3                          |
| 1960 | -197,3 | -170,1                   | 13,9                      | -41,1                          |
| 1961 | -572,0 | -496,2                   | 18,1                      | -93,9                          |
| 1962 | -268,0 | -140,5                   | 8,7                       | -136,2                         |
| 1963 | 234,0  | 384,8                    | 11,1                      | -161,9                         |
| 1964 | 33,9   | 331,1                    | -34,4                     | -262,8                         |
| 1965 | 194,7  | 293,0                    | 12,8                      | -111,1                         |
| 1966 | 255,7  | 468,9                    | 28,6                      | -241,8                         |
| 1967 | 183,5  | 369,0                    | 18,7                      | -204,8                         |
| 1968 | -14,5  | 198,7                    | 19,6                      | -232,8                         |
| 1969 | -219,3 | 36,0                     | 11,8                      | -267,1                         |
| 1970 | -135,1 | 88,6                     | 19,8                      | -243,5                         |

CUADRO 6  
Promedio anual del saldo de los componentes del cuadro anterior (Tomando dos períodos, según el trabajo de FIEL, asimilados a 2 ciclos)  
Dólares corrientes, en millones.

|           | Saldo Mercancías | S. Ser. Reales | S.S. Financ. |
|-----------|------------------|----------------|--------------|
| 1952-1960 | -141,1           | -9,0           | -21,6        |
| 1961-1968 | 176,1            | 10,4           | -180,6       |

vicios y la segunda el movimiento neto de capitales, ambas durante un período de tiempo (ej. un año).

CUADRO 4<sup>10</sup>  
Saldo de la cuenta de mercancías y servicios. 1951-71  
Millones de dólares corrientes

|      |        |      |        |
|------|--------|------|--------|
| 1951 | -324,2 | 1960 | -197,3 |
| 1952 | -445,0 | 1961 | -572,0 |
| 1953 | 335,6  | 1962 | -268,0 |
| 1954 | 60,1   | 1963 | 234,0  |
| 1955 | -238,8 | 1964 | 33,9   |
| 1956 | -129,1 | 1965 | 194,7  |
| 1957 | -300,5 | 1966 | 255,7  |
| 1958 | -256,0 | 1967 | 183,5  |
| 1959 | 14,2   | 1968 | -14,5  |
|      |        | 1969 | -219,3 |
|      |        | 1970 | -135,1 |

Como se aprecia, la variación de la cuenta ha sido prácticamente aleatoria. Lo que surge es la necesidad de desagregarla, pues curiosamente, si tomamos promedios de los períodos 1952-60 y 1961-68 (asemejados a dos ciclos probabilísticos)<sup>11</sup>, la tendencia de la cuenta es positiva, puesto que pasa de deficitaria (-128,5 MM us\$) a equilibrada (6,0 MM us\$) respectivamente para ambos períodos. (ver cuadros 5 y 6)

sado, solo en forma de utilidades, dividendos e intereses de 1.358 millones de us\$ entre 1960 y 70 contra 600 millones aproximadamente de us\$ que constituyeron las entradas de capital extranjero por inversiones directas autorizadas.

Cabre agregar —además— que la tendencia decreciente del saldo de la balanza de mercancías en los últimos 4 años, agravada por un espectacular resultado deficitario en 1971 (cerca de 200 MM de us\$) ha empeorado la situación de reservas del país, sumándose a ello los drenajes por salidas especulativas de capital ocurridas en 1969 y 1971 (este último estimado en 1.000 MM de us\$ por el propio presidente del Banco Central).

Como consecuencia de lo anterior, para apreciar la verdadera presión sobre nuestra posición de reservas y nuestro pasivo neto frente al exterior hay que conjugar los efectos de la cuenta de servicios financieros con los movimientos netos de capitales (que casi siempre obran en sentido negativo), todo ello condicionado rígidamente a la evolución de nuestro comercio exterior.

La cuenta de servicios financieros ha experimentado entre 1966 y 1970 un saldo negativo promedio de 240 MM de us\$ (véase cuadro 5), lo que manifestaría una agravación más del fenómeno del estrangulamiento.

Este es el momento en que conviene señalar que ello se debe exclusivamente al "aumento de activos propiedad de residentes en el exterior operando en nuestra economía" (una forma escurridiza de oscurecer la penetración imperialista, que los números demuestran), derivado de la política de inversiones externas decretadas en 1960-61 y 62 y de la descapitalización y de la desnationalización de la economía, como se verá más adelante, que tuvo su apoyo en la época del esquema implantado por el plan Krieger.

Dado que es lógico suponer que este resultado continúe pues es producto de condiciones estructurales y no coyunturales, y agotadas las reservas y dificultadas las exportaciones, agregándose a ello importaciones rígidas era imprescindible conseguir financiación del exterior, no sólo para enfrentar los vencimientos de la deuda externa sino para hacer frente a los flujos hacia el exterior. He aquí, creemos, resumidas las causas de la controvertida —y, mendicante— "misión Brignone".

A los efectos de proporcionar algunos elementos esclarecedores que permitan una adecuada comprensión de los fenómenos, haremos hincapié brevemente en la cuenta de servicios financieros.

Las importaciones de servicios financieros —o sea los pagos al exterior por dicho concepto— son los determinantes del saldo negativo de la cuenta. Si consideramos que di-

Tenemos entonces un total reme-

|      | Utilidades y dividendos | Intereses | Total |
|------|-------------------------|-----------|-------|
| 1960 | 63                      | 25        | 88    |
| 1961 | 116                     | 50        | 166   |
| 1962 | 37                      | 43        | 80    |
| 1963 | 30                      | 41        | 71    |
| 1964 | 63                      | 50        | 113   |
| 1965 | 56                      | 99        | 95    |
| 1966 | 92                      | 70        | 162   |
| 1967 | 70                      | 63        | 133   |

chos servicios deberían pagarse genúalmente con exportaciones, con- cluiríamos que aquellos constituyen un porcentaje cada vez mayor de nuestras ventas al exterior. En 1951 representaron el 4,5 % de las ex- portaciones, mientras que en 1970 el porcentaje subió a 17,9, habien- do crecido las exportaciones un 50 %, entre esos dos años, en valor absoluto. Si en lugar de considerar sólo los pagos al exterior en concep- to de servicios financieros, tomamos en cuenta el neto, o sea los pagos menos los cobros por dicho con- cepto<sup>16</sup> y lo comparamos con las exportaciones surge que para:

|                    |          |
|--------------------|----------|
| 1951 se obtiene un | 2 0/0    |
| 1955:              | 1,8 0/0  |
| 1960:              | 3,8 0/0  |
| 1961:              | 9,7 0/0  |
| 1962:              | 11,2 0/0 |
| 1964:              | 18,6 0/0 |
| 1965:              | 7,4 0/0  |
| 1966:              | 15,2 0/0 |
| 1967:              | 14,0 0/0 |
| 1968:              | 17,0 0/0 |
| 1969:              | 16,6 0/0 |
| 1970:              | 13,8 0/0 |

Como se aprecia estos porcentajes indican la proporción de las ex- portaciones que pagan el egreso neto de los servicios financieros. Exceptuando ciertas variaciones anuales (caso 1965), los valores demuestran claramente —en forma tendencial— la transformación ocurrida a partir de la década del 60.

El tratamiento de la cuenta de capital es más complejo. Su dificul- tad se debe especialmente a la meto- dología de su confección.

A los efectos de este trabajo no resulta oportuno criticarla espe- cialmente a la calculada de acuerdo al método del Fondo Monetario In- ternacional<sup>17</sup>.

Dado que dicho método no per- mite apreciar con claridad la evolu- ción de nuestros pagos internacio- nales, el propio B.C.R.A. ha confeccionado un esquema para visuali- zarlos. Este refleja el resultado anual neto de las transacciones autónomas con el exterior.

**CUADRO 8<sup>18</sup>**  
Saldo neto de los pagos internacio- nales por todo concepto. (en mil- liones de U.S.).

|        |        |       |
|--------|--------|-------|
| 1961   | 1962   | 1963  |
| -161,7 | -326,7 | 155,9 |
| 1964   | 1965   | 1966  |
| 16,2   | 39,9   | 23,7  |
| 1967   | 1968   | 1969  |
| 159,5  | -109,5 | 259,9 |

Considerando la década no puede sostenerse que el saldo de nuestros pagos al exterior sea crónicamente deficitario. Las variaciones de un año a otro son espectaculares, pero el saldo neto curiosamente es su- perparitivo: 472 millones de U.S.

Dado que el esquema citado no

incluye el endeudamiento externo, las cifras se aclaran cuando éste es considerado.

A 1969 la deuda externa total fue estimada por el CIES en 2325 MM de U\$S 19<sup>19</sup> (aparentemente sub- valuada en forma considerable) mientras que al 31-10-71 las obliga- ciones del sector público únicamente, en y en concepto de capital ascen- dian a 2417 MM de U\$S con exigi- bilidad por 1750 MM entre 1971 y 1976 (nótese que no incluye ni de- uda privada externa ni servicios de la oficial. La deuda externa total ar- gentina se estima —en fuentes oficia- les— superando los 4.000 MM de U\$S).

Un superavit en los pagos inter- nacionales autónomos no garantiza una mejoría en la posición de en- deudamiento. Es apreciando la evolu- ción de ésta donde aparece el es- trangulamiento.

#### Concentración y desnationalización

Una encuesta en el sector manu- facturero, efectuada para 1970 y ha- biendo abarcado a las empresas de más de 100 millones de m\$n de facturación anual a precios de 1963, cubrió aproximadamente el 70 % del valor de la producción de todo el sector. Se estima —además— que el número de empresas encuestadas con respecto al total de estableci- mientos que genera el producto glo- bal del sector, no supera el 20 %.

En 1948 la mitad de la produ- ción del sector manufacturero era producido por el 0,83 % del núme- ro total de establecimientos, mien- tras que en 1964 ese % había baja- do al 0,69-20.

Retomando el dato anterior pu- de agregarse que un 41 % (de ese 70 % mencionado) provenía de empresas cuya propiedad en más del 50 % correspondía a extranjeros. Las empresas con participación ex- tranjera menor del 50 % en la pro- piedad de sus activos intervenían con 12 % aproximadamente y las empresas totalmente nacionales con el 47 % restante.

Si tenemos en cuenta que se cu- brió el 70 % del universo (siempre con respecto al valor de la produ- ción) y que se dejó de lado a em- presas chicas, tipo talleres, artesa- nías etc. y suponiendo, con criterio razonable, que estos últimos son to- dos nacionales, el cuadro final del sector manufacturero total podría quedar sintetizado: empresas extranjeras (más de la mitad del capital): 28,0 % empresas mixtas (c. extranjero en menos de la mitad): 8 % empresas nacionales: 66 %

Con respecto a la concentración global en el sector, repetimos, un 97 % aproximadamente del núme- ro total de empresas producen el 30 % del valor total generado por el sector.

Con respecto a la participación extranjera se deduce claramente que ella se concentra en las empresas de mayor envergadura, que son pre- cisamente las que generan mayor masa de beneficio.

El peso "barato", a partir de 1967, estimuló el proceso de des- nationalización, que había comen- zado en 1961-62 con la apertura a la inversión externa.

Así entre 1962-68<sup>20</sup> J. Delgado en Primera Plana (Nº 297 del 3/9/68) registraba 9 bancos, 4 empresas de cigarrillos, 14 de autopartes, 3 quí- micas y 9 de varios ramos, trans- feridas a empresas extranjeras.

Ya vimos que la inversión ex- traña prefiere a la industria, pero tampoco descuida al capital ban- cario. "En 1962 la participación de bancos extranjeros en el sistema bancario privado, medida como % sobre el total de depósitos, alcan- zaba al 33,1 %. En 1966 ... 31,6 % ... La desnationalización al- canza a la banca luego de marzo de 1967 puesto que aquella participa- ción crece casi un 30 %, pasando al 40,9 %<sup>21</sup>.

El mismo estudio recién citado muestra que la actividad bancaria privada —que va ganando paulati- namente posiciones respecto a la oficial— se halla concentrada: un 10 % de los bancos recibe el 56 % de los depósitos asignados a dicha banca privada, donde como vimos la banca extranjera tiene una considerada participación.

El análisis de las 50 empresas con mayor facturación para 1967-72 muestra que el 34 % de las ventas correspondía a empresas estatales argentinas, el 29 % a europeas, el 22 % a norteamericanas y el 15 % restante a privadas argentinas.

Tres años después, siguiendo el ranking de mercado<sup>22</sup> las participa- ciones pasaban a ser: argentinas estatales 31 %, igual porcentaje para las europeas, 23 % a norte- americanas y un 15 % a privadas argentinas.

Avanzan las europeas y norteamer- icanas en detrimento de las esta- tales y permanecen constantes las privadas argentinas.

Sin embargo esto desmentiría el hecho de la preponderancia del capital norteamericano, explicada más arriba (ver inversión externa). Lo que ocurre es que parecería que el capital norteamericano ha preferido empresas medias (Delgado, por ejemplo, señala que de las 14 trans- ferencias de empresas de autopartes, 12 fueron realizadas a norteamer- icanos).

De cualquier modo y como un dato más de la penetración imperia- lista baste decir que en 1956 de las 100 empresas con mayor factura- ción, 75 eran argentinas, en 1966 habían pasado a ser 50 y en 1970 solamente 39 (incluyendo estatales por supuesto).

De un interesante estudio sobre concentración en el sector industrial argentino para 1956-62<sup>23</sup> pueden extraerse los siguientes datos que ilustran sobre la evolución de dicha concentración. Se analizan las ventas de los 100, 50 y 20 empresas prin- cipales. La participación del grupo de 100 sobre el total producido por el sector, aumen- ta 30,8 % en ese período, pues pasa de 20,8 % a 28,7 %; el grupo de 50 incrementa su contribución casi en un 36 % (de 17 a 23 %) y el de 20 un 33 % (de 12 a 16 %) <sup>24</sup>.

Conclusión: se aprecia con claridad a pesar de la brevedad y síntesis de los datos, que la concentra- ción y desnationalización aumen- tan paralelamente en la economía argentina, especialmente en el sector industrial, aunque la banca no escapa a esa tendencia, si bien la mani- fiesta con menor intensidad. Ade- más estos fenómenos deben ser asociados fundamentalmente con los períodos 1960-61-62 y 1966 en adelante.<sup>25</sup>

#### Rigidez en las importaciones

Esta característica estructural de nuestra economía puede ser visu- alizada rápida, aunque esquemáti- camente, a través del cuadro 9, que discrimina el destino de las impor- taciones, en %, según su utiliza- ción, desde 1953 a 1970.

#### CUADRO 9<sup>27</sup>

|      | Bienes consumo | Bienes intermedios | Bienes de capital |
|------|----------------|--------------------|-------------------|
| 1953 | 7,5            | 66,3               | 26,2              |
| 1954 | 8,9            | 71,4               | 19,7              |
| 1955 | 7,2            | 73,9               | 18,9              |
| 1956 | 7,3            | 70,5               | 22,2              |
| 1957 | 5,7            | 72,9               | 21,4              |
| 1958 | 5,4            | 75,2               | 19,4              |
| 1959 | 3,3            | 80,6               | 16,1              |
| 1960 | 4,2            | 70,6               | 25,2              |
| 1961 | 4,8            | 71,6               | 23,6              |
| 1962 | 4,7            | 66,2               | 29,1              |
| 1963 | 4,7            | 65,1               | 30,2              |
| 1966 | 4,3            | 77,7               | 18,0              |
| 1967 | 4,2            | 75,9               | 19,9              |
| 1968 | 4,1            | 73,9               | 22,0              |
| 1969 | 4,9            | 71,8               | 23,3              |
| 1970 | 4,1            | 73,1               | 22,8              |

Para la comprensión del cuadro conviene agregar que durante el período 1930-45 el descenso del coeficiente de importaciones se logró en amplia medida a expensas de los bienes de consumo (el llamado proceso de "sustitución de importaciones").

En el quinquenio 1935-39 los bienes de consumo habían constituido el 33,7 % de las importaciones totales, los productos o bienes inter- medios el 47,3 % y los bienes de capital el 19,0 % <sup>28</sup>.

## UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

### MENTES Y MAQUINAS

por Alan Ross Anderson y otros.  
UNAM. \$ 3,68

El desarrollo de las computadoras electrónicas y los robots plantea la creación de mentes artificiales.

### INTELIGENCIA EN EL UNIVERSO

por Roger A. MacGowan y Frederik I. Ordway.  
UNAM. \$

Posiblemente seamos la última generación que pensó encontrarse sola en el Universo.

### LA INFORMACION Y LA INCERTIDUMBRE EN LA CIENCIA

por León Brillouin.  
UNAM. \$ 4,40

Discusión libre y sin prejuicios de los problemas de la investigación científica.

### EL PSICOANALISIS COMO CIENCIA

por Ernest R. Hilgard y otros.  
UNAM. \$ 3,60

Sobre la amplia influencia que ejerce el psicoanálisis en la sociedad.

### LAS CIENCIAS DE LA ENERGIA

por J. G. Crowther.  
UNAM. \$ 2,80

Adelantos e interpretación filosófica: astro- nomía, física y química.

### EL SOL Y SU INFLUENCIA

por M. A. Ellison.  
UNAM. \$ 2,80

Estructura del Sol e influencia sobre la Tierra: radiaciones, viento solar, ondas de radio, etc.

### DETERMINISMO E INDETERMINISMO

por Paulette Février.  
UNAM. \$ 2,80

A favor del indeterminismo físico. Análisis de la biología, la sociología y la psicología.

### LA LIBERTAD DE LA NECESIDAD

por John D. Bernal.  
UNAM. \$ 4,80

Planteamiento de los problemas de la inves- tigación científica y examen de factores sociales.

### LAS MATEMATICAS Y LO CONCRETO

por Maurice Fréchet.  
UNAM. \$ 4.-

Matemáticas contemporáneas y sus aplica- ciones a las ciencias sociales.

### LAS LEYES DE LA NATURALEZA

por R. E. Peierls.  
UNAM. \$ 3,68

Explicación completa y sistemática de la física contemporánea al alcance de todos.

### CAUSALIDAD Y AZAR EN LA FISICA MODERNA

por David Bohm.  
UNAM. \$ 2,80

Este libro se originó en las discusiones de Bohm con Einstein.

### EL SENTIDO DEL TIEMPO

por Hans Reichenbach.  
UNAM. \$ 2,20

Teoría filosófica del tiempo mediante asimilación de enseñanzas de la física.

### LA CIENCIA EN NUESTRO TIEMPO

por John D. Bernal.  
UNAM. \$ 4,80

Significado social en la revolución científica para la humanidad.

### INTRODUCCION AL ESTUDIO DE LA MEDICINA EXPERIMENTAL

por Claudio Bernard.  
UNAM. \$ 3,20



José Joaquín Izquierdo presenta una histo- ria crítica de la vida y trabajos de Bernard.

### ORIGEN Y EVOLUCION DEL UNIVER- SO

por Evry Schatzman.  
UNAM. \$ 3,20

Un astrofísico francés examina el conjunto de los problemas cosmológicos.

### DUDA Y CERTEZA EN LA CIENCIA

por J. Z. Young.  
UNAM. \$ 2,80

Actividades más elevadas del hombre. Pro- gresos de la ciencia y la sociología.

### PROBLEMAS FILOSOFICOS DE LA ME- CANICA CUANTICA

por Mijail Eramovich Ormelianovski.  
UNAM. \$ 2,80

Explicación de procesos físicos: efecto fo- toeléctrico, radiación térmica, rayas espec- traes, estabilidad de los átomos, etc.

### HISTORIA FILOSOFICA DE LA CIENCIA

por Juan David García Bacca.  
UNAM. \$ 2.-

Análisis de las ideas de Aristóteles, hasta la génesis de las lógicas leibniziana y relacional pura.

### EVOLUCION DE LAS CONCEPCIONES BIOLOGICAS

por Pierre Boiteau.  
UNAM. \$ 1,76

La filosofía en la biología durante los últi- mos 100 años.

### DIALECTICA DE LA FISICA

por Eli de Gortari.  
UNAM. \$ 2,40

Examen filosófico sobre la física a tres ni- veles: macrocosmos, mesocosmos y micro- cosmos.

### EVOLUCION SOCIAL

por V. Gordon Child.  
UNAM. \$ 2,40

Estudio de los testimonios dejados por las sociedades prehistóricas de Europa, Egipto y el Cercano Oriente.

### DEL MOVIMIENTO DEL CORAZON

por William Harvey.  
UNAM. \$ 2,80

Autor clásico que sentó las bases de la fi- siología, las ciencias biológicas y la medici- na modernas.

# problemas científicos y filosóficos

DE VENTA EN LA REPUBLICA Y EN:

DEPARTAMENTO DE DISTRIBUCION DE LIBROS UNIVERSITARIOS

AV. INSURGENTES SUR No. 299 MEXICO 11. D. F.

CUADRO 10.31

|      | importaciones<br>(millones de U\$S) | o/o de var. | Tasa anual P.B.I. |
|------|-------------------------------------|-------------|-------------------|
| 1961 | 1460                                | 17.0%       | +7.0%             |
| 1962 | 1357                                | -7.0%       | -2.0%             |
| 1963 | 981                                 | -28.0%      | -4.0%             |
| 1964 | 1077                                | 10.0%       | +8.0%             |
| 1965 | 1195                                | 11.0%       | +8.0%             |
| 1966 | 1124                                | -6.0%       | -                 |
| 1967 | 1096                                | -2.0%       | +2.0%             |
| 1968 | 1169                                | +6.0%       | +5.0%             |
| 1969 | 1576                                | 35.0%       | +8.0%             |
| 1970 | 1710                                | 9.0%        | +5.0%             |
| 1971 | 1900.32                             | 11.0%       | +4.0%             |

Diversos motivos<sup>30</sup> estrecharon la capacidad de importar en la década de los cincuenta, lo que obligó a comprimir la entrada de bienes de consumo (del 8.9% en 1954 para el 3.3% en 1959, como lo muestra el cuadro) y la de bienes de capital, incrementándose notablemente la proporción de bienes intermedios.

En 1948 la importación de materias primas representaba un 34.9% del total importado y la de combustibles un 10.0%; en 1958 esos porcentajes se habían elevado a 48 y 20 respectivamente. Esta modificación en la estructura de las importaciones estaba asociada a la tecnología incorporada que permitió —además— la disminución apreciable de la participación de los bienes de capital en las importaciones (del 40% en 1948 al 17% en 1958). Si bien en términos cuantitativos las importaciones han aumentado fuertemente, su estructura de utilización o de destino no difiere sensiblemente de la de 1958: el país necesita de una composición rígida de insumos importados, que sólo puede alterarse en circunstancias de elevada capitalización, como ocurrió en 1962-63, reflejada por el cuadro 9.

El cuadro 10 ilustra la relación que existe entre el ritmo de actividad económica global medida a través del P.B.I., en forma de tasa porcentual respecto al año anterior y la variación cuantitativa de las importaciones con su tasa anual de variación.

El examen del cuadro debe realizarse teniendo en cuenta que 1961-62 fueron años de importaciones excepcionales por la afluencia de capital extranjero en forma de mercancías. Ello explica la inusitada caída de 1963. A su vez, el otro pico, 1969 —que parece haber comenzado un nuevo intervalo cuantitativo en las importaciones (1500-2000 millones de dólares) leeva implícito ya un peso "cero" o sea una divisa "barata", que estimula fuertemente a las importaciones, incluso las prescindibles.

Apreciado tendencialmente el cuadro muestra que aumentos del producto traen aparejados aumentos más que proporcionales en las importaciones, aun sin afectar en forma considerable la composición del destino de las mismas. (Un ejemplo claro de ello está constituido por los datos de 1969: la importación de bienes de capital se incrementó en un 36.0%, la de materias primas y bienes intermedios un 31.0% y la de bienes de consumo un 35.0%, en todos los casos respecto a 1968).

Conclusión: lo que manifiesta rigidez, más que el volumen cuantitativo de las importaciones, es su relación con el ritmo de actividad económica, concebida en forma de interdependencia y desde una perspectiva de política económica: si la actividad las importaciones suben más (aumenta la necesidad de divisas) y si se las pretende comprimir, ello afecta el ritmo global de actividad económica.

**Deterioro de los términos del intercambio**

Una interesante demostración del fenómeno de deterioro a través del ítem "efecto de la variación de la relación de intercambio" calculada por el B.C.R.A. para discriminar el Gasto Nacional.

**CUADRO 11**

"Efecto de la variación de la relación de intercambio" 1950-1969.33 (en miles de millones de pesos de 1960)

|       |       |       |       |
|-------|-------|-------|-------|
| 1950: | 13.6  | 1960: |       |
| 1951: | 13.8  | 1961: | 1,1   |
| 1952: | -2,2  | 1962: | -14,1 |
| 1953: | 7,9   | 1963: | -3,7  |
| 1954: | 2,7   | 1964: | 7,0   |
| 1955: | 5,4   | 1965: | 5,4   |
| 1956: | -8,1  | 1966: | 0,9   |
| 1957: | -14,9 | 1967: | -4,0  |
| 1958: | -10,7 | 1968: | -8,6  |
| 1959: | -4,8  | 1969: | -21,2 |

El saldo neto de este concepto en 20 años es una pérdida de 34.500 millones de pesos de 1960. A los efectos de estimarlos en divisas, caso

dólares por ejemplo, puede tomarse la cotización de 1960<sup>34</sup> aunque ello resulte metodológicamente incorrecto por las variaciones posteriores del valor del us\$. De cualquier modo, ese error sólo disminuye la pérdida, pues los dólares de 1960 eran mucho más "valiosos" que los actuales. Como consecuencia, la pérdida en divisas resulta del orden de los 415 millones de dólares de 1960, para el período.<sup>35</sup>

Las causas de ello pueden estribar en pérdidas de ingreso y aumentos de egreso (por disminución de precios y cantidades de productos básicos exportables o por incremento de precios de insumos importados, respectivamente).

Los productos de exportación más depreciados son el trigo y la lana.<sup>36</sup> En 1963 la tonelada de trigo se cotizaba en 73,40 us\$, en 1970 había bajado a 66,40, es decir, casi un 10.0%. La lana manifiesta una caída mayor: en 1965, en EE.UU., se cotizaba la tonelada limpia a 1602,8 us\$; en 1970 su precio fue de 1067,2, habiendo descendido un 33.9%.<sup>37</sup>

Sin embargo, no todo el deterioro debe atribuirse al efecto precio de exportaciones. Observando las tablas de valor y volumen de los principales productos de exportación se aprecia que muchos de ellos no han variado sus precios y otros lo han mejorado sensiblemente (por ejemplo, la carne bovina y sus derivados).

Entonces para medir la verdadera magnitud del fenómeno habría que introducir el análisis de la oferta de dichos productos principales (el agro especialmente, a pesar de la diversificación<sup>38</sup>) y/o a las políticas de compras de países consumidores de nuestros productos.

A pesar de la complejidad del fenómeno (incluso se toma más significativo si recordamos que algunos especialistas piensan que el imperialismo se explica fundamentalmente por comprar mercancías caras y vender otras baratas) las cifras aportadas permiten ponderar la magnitud de aquél, que indudablemente la primera aproximación empírica al fenómeno, señala como de escasa relevancia.<sup>39</sup> e

1 Ver "Desarrollo económico de la Argentina", México, 1959.  
2 Fuente: "Elaboración propia sobre el Dr. Eduardo de la Haza y concentración económica, Siglo XXI, Argentina, 1971.  
3 Fuente: "Elaboración propia sobre la base del Informe Económico del Ministerio de Hacienda y Finanzas durante el trimestre de 1969 y primer de 1971.  
4 Fuente: Altamir, O.: "La participación reciente de la inversión extranjera directa en la Argentina". Bs. Ac., 1969.  
5 Fuente: Departamento de Comercio de USA, citada por Julián Dertug en Primera Plan de 3-9-68, N° 297, pág. 56.  
6 Fuente: Altamir, O.: op. cit. pág. 35.

7 Fuente: Departamento de Comercio de USA.  
8 Incluye algunas actividades extractivas.  
9 Fuente: Ibidem.  
10 Fuente: B.C.R.A. Varios boletines.  
11 Ver FIEL. Análisis del Balance de Pagos, 1971.  
12 Fuente: B.C.R.A. citado por FIEL en op.cit.  
13 Los fletes de las importaciones argentinas bajo bandera extranjera se computan por el género dentro de la cuenta de mercancías exclusivamente. De no ser así, la cuenta de servicios reales sería deficitaria.  
14 Incluyen gastos de puerto, embarque (solamente los ingresos por flete bajo "bandera" argentina, fletes), seguros y gastos de viaje.  
15 Utilidades, dividendos, intereses, regalías, comisiones, intereses técnica, etc.  
16 Véase cuadro 5 columna respectiva.  
17 Para una adecuada crítica al método F.M.I., véase C.E.S.O. op. cit. cap. 2, págs. 10-11.  
18 Fuente: B.C.R.A. Varios boletines estadísticos.  
19 La Nación, La deuda externa de América Latina, 23-1-72.  
20 Citado por CLARIN Económico: 23/1/72.  
21 Fuente: Feldman, E. e Itzcovich, S.: "Estructura financiera y concentración bancaria: el caso Argentino".  
22 Delgado, J., loc. cit.  
23 Mercado N° 106 del 7/71.  
24 Skupch, P. "Concentración...". Revista de Desarrollo Económico, N° 41, 25. op. cit.  
25 Resulta por demás interesante relacionar el fenómeno con el desarrollo del ingreso. Los períodos de mayor incremento en la concentración y des nacionalización coinciden con aquellos en que se agudiza la crisis mundial y el ingreso nacional. (Ver Competencia N° 11 "Veinte años para meditar". C. Villar Araujo, pág. 10 y siguientes).

26 Fuente: 1953-1963: CONADE; 1964-1965 no disponible.  
27 Fuente: Fuchs, Jaime: "Argentina, su desarrollo capitalista", Carta, 1965.  
28 Fuente: Delgado, J.H.G.: "Causas no monetarias de la inflación Argentina", 1968.  
29 Fuente: "La economía argentina", 1960, Coltiver.  
30 Fuente: La Nación, "Estados Unidos y la Unión Soviética, Gran Bretaña y Francia—abastecerán al 87% de los mayores sistemas de armas adquiridos por países subdesarrollados". Estados Unidos, enfrentado al déficit cada vez más acentuado de la balanza de pagos, se ha visto obligado a fortalecer y ampliar el creciente armamento existente en el Tercer Mundo de armamentos modernos, y lo ha hecho manteniendo una agresiva y bien organizada campaña de ventas.  
31 La gestión de venta de armas llevada a cabo por el Pentágono, conocida con el nombre de Foreign Military Sales (FMS), se desarrolló en forma adicional al sistema de subvención del Military Assistance Program (MAP). De esa forma, el FMS compartió el programa y el objetivo del MAP para la guerra fría, con miras al fortalecimiento de las defensas del "Mundo Libre", contra futuras inversiones soviéticas. George Thayer, que relevó la gestión de ventas de Estados Unidos en su libro El Armamento de Guerra, ha escrito que: "Nuestro programa 'Nuevo' que en 1969 constituyeron el 13% del total exportado.  
32 Por supuesto que esta afirmación se basa en el concepto del comercio efectivamente realizado y no en el potencial.



# ARMESE AHORA PALETTE DE ESPUMES

por Michael Klare Traducción: Ingrid Londero

Uno de los mercados de crecimiento más rápido y seguro para los productos industriales en el mundo, hoy en día, es las sistemas de defensa destinados a los miembros del Tercer Mundo. El total de los expendios que los países subdesarrollados invierten en materiales de guerra crece en un porcentaje del 9% al año, o sea, en un porcentaje dos veces mayor que el de los países desarrollados, y dos veces mayor en proporción al crecimiento económico del Tercer Mundo. Un análisis detallado de las sumas de dinero destinadas a la defensa mundial indica que los desembolsos del Tercer Mundo en implementos militares se incrementó de los 3.3 billones de dólares en el año 1968, a unos 5,5 billones en 1972; es decir, un incremento del 67% en cinco años. A partir del momento en que mayor número de países se esfuerza por adquirir armas cada vez más complejas y sofisticadas, la producción de dicho equipamiento ha tendido a concentrarse en menos de sólo un puñado de países de los más avanzados industrialmente: entre 1950 y 1969, cuatro países—Estados Unidos, la Unión Soviética, Gran Bretaña y Francia—abastecieron al 87% de los mayores sistemas de armas adquiridos por países subdesarrollados. Estados Unidos, enfrentado al déficit cada vez más acentuado de la balanza de pagos, se ha visto obligado a fortalecer y ampliar el creciente armamento existente en el Tercer Mundo de armamentos modernos, y lo ha hecho manteniendo una agresiva y bien organizada campaña de ventas.

de ayuda armada fue concebido originalmente para promover la consolidación de las defensas de Occidente contra la amenaza comunista, y para promover la idea de cooperación en apoyos logísticos—tales como, por ejemplo, el uso de sistemas semejantes de armas—entre los aliados. Se basaba en el convencimiento de que la mayoría de nuestros aliados eran militarmente vulnerables y en la creencia de que la Unión Soviética estaba a punto de marchar sobre Europa Occidental y otras distintas áreas. De esta manera, los Estados Unidos comenzaron a enviar grandes cantidades de armas a sus aliados quienes, se esperaba, podrían ayudar a detener el avance de la Unión Soviética.<sup>4</sup> Como consecuencia de que en la época inmediatamente posterior a la guerra la mayoría de nuestros aliados no estaban en condiciones de asumir la responsabilidad de su propio cuidado ni de la defensa común, los Estados Unidos generosamente, los dotaron con gran parte de sus propios recursos para reorganizar militarmente, tanto Europa Occidental, como las "áreas de defensa extranjeras" ubicadas en las fronteras de la Unión Soviética en Asia. Entre 1945 y 1961, los Estados Unidos exportaron armamentos por un total de 25 billones de dólares, mientras que la venta de armas en el mismo período ascendió solamente a 2,5 billones, es decir, el 10% del plan de subvención.

Cuando el presidente Kennedy subió al poder en 1961, los objetivos del programa del FMS cambiaron diametralmente. El Secretario de Defensa Robert McNamara, quien había intentado aumentar las capacidades militares comunes del Pentágono, reconoció que el despliegue de tropas norteamericanas en el extranjero y de tropas estacionadas en otras actividades militares e industriales asistidas, contribuirían a un nivel cada vez mayor de la balanza de pagos. En consecuencia, para la compra de un incremento de los gastos militares, los Estados Unidos en el exterior, procuraban reducir a nuestros aliados de Europa Occidental y de Asia a que realizaran mayor número de compras de armas norteamericanas. Al mismo tiempo, McNamara dio cuenta de que el Congreso se estaba sumando renisco a subvencionar los gastos de defensa de nuestros aliados afortunados los subsidios del MAP en el apoyo de los países del Mundo bajaron, de los 1,3 billón dólares en 1963, a 678 millón dólares en 1967, y establecido, entonces, un mapa perfectamente elaborado de compras y préstamos para permitir que los países pudieran solicitar créditos de los Estados Unidos para la compra de armas norteamericanas, a razón de "intereses". La nueva política de venta de armas de McNamara fue resumida en 1963 en el Departamento de Dirección Número 5132.3, como "Acorde con la totalidad de los objetivos de seguridad, se deberá h máximo de esfuerzos para promover un programa de venta de equipos y militares producidos en los Estados Unidos, con destino a las naciones

de promoción del FMS. A menudo, comparado con Sir Basil Zaharoff—el original "Merchante de Guerra"—Kus fue promovido, en 1964, a Comisionado Asistente de la Secretaría de Defensa por su éxito en la campaña de fomento de ventas militares. "Henry parecía un hombre", recordaba más tarde uno de sus compañeros, "pero no era ningún Zaharoff... ocurrió, simplemente, que McNamara lo nombró su vicepresidente y Henry ganó en la tarea de mandar armas a los ríones más alejados del globo, y Henry las mandó". Mientras estuvo al frente de la ILN, Kus convirtió las misiones de ayuda al exterior del Pentágono en agentes de la industria de armas de los EE.UU.; función que aún cumple (ver abajo). Los resultados de esta campaña fueron sorprendentes: entre 1961 y 1967, la venta de armas norteamericanas aumentó seis veces más: de los 300 millones de dólares a 1,8 billones anuales.<sup>5</sup>

Durante la administración de Kus, la campaña de ventas del Pentágono fue dirigida, en primer lugar, a los países desarrollados de Europa Occidental, como así también a Japón, Canadá y Australia. Entre 1962 y 1968, las ventas del FMS a los países desarrollados aumentaron a 10,5 billones de dólares, en tanto que las destinadas a las naciones subdesarrolladas ascendían solamente a los 1,1 billones.<sup>6</sup> El mercado para los productos militares norteamericanos en las naciones avanzadas como a mernar: ante el temor de que la creciente sofisticación de la tecnología militar requiriera una aplicación, por parte de la Unión Soviética y los Estados Unidos, de la producción de armamentos, muchas naciones pasaron, y recientemente, el Japón hicieron sus propias industrias de armas para contar con la seguridad de no depender del campo de las naciones más avanzadas. En el año fiscal 1968, las ventas de los EE.UU. a los países desarrollados lograron un tope de 10,5 billones, descendiendo a un nivel anual de 300 millones durante los siguientes vier diagrama A).

| ESTIMIO DE LAS VENTAS MILITARES AL EXTERIOR, 1961 - 1971 |       | POR PAIS FISICAL EN MILLONES DE DOL. |       |
|--|-------|--------------------------------------|-------|
|  | 1961  | 1962                                 | 1963  |
| Ventas del FMS a los países subdesarrollados             | 1,300 | 1,120                                | 980   |
| Ventas del FMS a las naciones subdesarrolladas           | 96    | 204                                  | 129   |
| Ventas del FMS a las naciones subdesarrolladas           | 6     | 25                                   | 34    |
| Ventas del FMS a las naciones subdesarrolladas           | 1,204 | 916                                  | 856   |
| Ventas comerciales*                                      | 214   | 312                                  | 336   |
| Total de las ventas militares                            | 1,418 | 1,238                                | 992   |
| Total de las ventas militares                            | 1,502 | 1,209                                | 1,167 |
| Total de las ventas militares                            | 1,622 | 1,171                                | 929   |
| Subvenciones del MAP a las naciones en desarrollo        | 1,042 | 963                                  | 670   |

1) Fuente: U.S. Dept. of Defense, Oficina de Servicios Armados de Defensa (Asistencia de Seguridad Internacional), Military Assistance and Foreign Military Sales, 1156, 22 de Febrero, 1971, pág. 26.  
2) Fuente: Reporte Anual del Departamento de Estado, 22 de Febrero, 1971, pág. 26.  
3) Fuente: Agency for International Development, División de Estadísticas e Informes, U.S. Overseas Loans and Grants, Datos del 1971 (Washington D.C., 1971).



Tabla 1. VENTAS MILITARES POR REGIÓN, 1960-72. POR APLICACIÓN EN MILIONES DE DÓLARES

| Región                          | 1960         | 1961         | 1962         | 1963         | 1964         | 1965         | 1966       | 1967         | 1968         | 1969         | 1970         | 1971         | 1972         | Total         |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------|
| Asia Oriental y Pacífico        | 495          | 268          | 174          | 136          | 104          | 159          | 173        | 259          | 245          | 144          | 402          | 200          | 200          | 2,420         |
| Centro y Sur de América         | 222          | 184          | 266          | 354          | 264          | 229          | 196        | 196          | 196          | 196          | 196          | 196          | 196          | 2,031         |
| Europa y Canadá                 | 4,013        | 783          | 1,181        | 525          | 522          | 863          | 412        | 900          | 1,029        | 938          | 110          | 110          | 110          | 11,096        |
| África                          | 26           | 27           | 27           | 27           | 27           | 27           | 27         | 27           | 27           | 27           | 27           | 27           | 27           | 321           |
| América Latina                  | 267          | 27           | 47           | 43           | 48           | 36           | 72         | 144          | 313          | 377          | 600          |              |              | 2,007         |
| Organizaciones de Intergobierno | 16           | 8            | 25           | 34           | 30           | 30           | 30         | 30           | 30           | 30           | 30           | 30           | 30           | 297           |
| Colombia no asignado            |              |              |              |              |              |              |            |              |              |              |              |              |              | 265           |
| <b>TOTAL FMS</b>                | <b>5,095</b> | <b>1,248</b> | <b>1,785</b> | <b>1,128</b> | <b>1,113</b> | <b>1,120</b> | <b>933</b> | <b>1,898</b> | <b>2,446</b> | <b>1,638</b> | <b>3,193</b> | <b>2,031</b> | <b>1,912</b> | <b>20,311</b> |

(\*) Fuente: Oficina de Defensa, Oficina de Seguridad Armada y Oficina de Defensa (Oficina de Seguridad), Oficina Asesora y de Planificación, Departamento de Defensa, Washington, D.C. (1973).  
 (\*\*) Incluye el crédito de \$1,147 millones de dólares para la venta de armas de la firma privada por el E.E.U.U.  
 (\*\*\*) Crédito no asignado por el FMS en el año 1972.

dos Unidos en cuanto a apoyo económico y militar. Pero nuestros aliados subdesarrollados no habrían de recibir gratis por mucho tiempo los armamentos que nosotros queremos que poseerán; antes bien, se vieron forzados a elevar la tasa de contribución impuesta a sus ciudadanos para poder pagar el equipamiento militar que los persuadimos a comprar. Como consecuencia de una vigorosa campaña promocional, las ventas del FMS en los países subdesarrollados se elevaron de 96 millones de dólares en el año fiscal 1965, al billón en 1971, o sea, un incremento del 1,000 por ciento (véase el diagrama A).

Uno de los elementos esenciales de la política militar del presidente Nixon es haber elevado las ventas de armas al Tercer Mundo. El Gobierno, bajo la presión de una opinión pública descontenta con un Congreso poco belicista, se ha visto obligado a retirar las tropas de combate norteamericanas de Asia y a reducir los gastos de defensa en el país. Con el propósito de proteger los intereses norteamericanos en el exterior de la amenaza creciente de los movimientos de liberación, Nixon ha forzado a nuestros regímenes clientes del Tercer Mundo a efectuar mayores compras de armas a los Estados Unidos y a aumentar los gastos necesarios por operativos norteamericanos, muy bien adiestrados, de contrainformación. El plan del Gobierno fue descifrado por el Comisionado de la Secretaría de Defensa, David Packard, en 1970, de la siguiente manera:

"La Doctrina Nixon coloca al Programa de Asistencia Militar y a Ventas

promedio fijado durante el año 1960, el gobierno de Nixon se esforzó por incrementar las ventas de armas a las áreas en desarrollo, lo tengo que vencer la resistencia de un grupo de miembros del Congreso que el interés de los Estados Unidos en las guerras tipo Vietnam— han exigido que se reduzcan las exportaciones militares a las naciones del Tercer Mundo. Encabezados por los senadores J. W. Fulbright y Stewart Symington, del poderoso Comité de Relaciones Exteriores, este grupo ha podido imponer una serie de restricciones que limitaron el FMS. El Acta de Ventas Militares al Exterior de 1968 limita las exportaciones de armas anuales a Latinoamérica y África 75 y 40 millones de dólares, respectivamente, y suspende toda ayuda económica y militar, por parte de los Estados Unidos, a los países subdesarrollados que limitan la cantidad "crucial" de sus recursos en la adquisición de armamentos. Las empujadas hechas al Acta de Ventas Militares al Exterior y al Acta de Ayuda al Exterior han restringido en no pequeña medida la transferencia de equipamiento militar avanzado (en sus tipos de aviones a reacción) a los países del Tercer Mundo.<sup>15</sup>

El Acta de Ventas Militares al Exterior de 1968 junto con la legislación subsiguiente, han proporcionado un obstáculo significativo para los planes del presidente Nixon referentes al incremento de las ventas de armas al Tercer Mundo, y es así como el Comisionado del gobierno ha realizado vigorosas campañas para eliminar esas restricciones. En 1969, en un informe a la Comisión de Asesoría del Secretario Adjunto de Estado, Charles A. Messer, declaró que: "Los latinoamericanos que desean comprar armas y otros recursos, dichos ventas totalizan, entre 1950 y 1970, la suma de 11,13 millones de dólares, y se espera que, cuando termine el año fiscal de Estados Unidos, el total de 13,84 millones, de Europa Occidental, Canadá y Japón han sido los mayores consumidores de nuestros productos militares."

**Préstamos del Banco de Importación y Exportación:** A partir de 1963, el Banco de Exportación-Importación del gobierno de los EE.UU. (Eximbank) está autorizado a servir como agente del Departamento de Defensa para proveer fondos para la compra de armas norteamericanas. Los principales prestatarios del Eximbank han sido las naciones desarrolladas de Europa Occidental, sin embargo, también los países del Tercer Mundo han obtenido fondos del banco mediante el programa conocido como "préstamos por licencia". La identidad del usuario era conocida tan solo por el Departamento de Defensa.<sup>16</sup> Los empréstitos al País-X estaban prohibidos por el Acta de Ventas Militares al Exterior de 1968, y ahora el Eximbank está habilitado, exclusivamente, para proporcionar préstamos a las naciones desarrolladas, estas últimas, según la Tabla 2, "Compendio de Ventas Militares al Exterior por Región". Durante este período, las ventas del FMS en los países subdesarrollados aumentaron progresivamente de los 96 millones de dólares en el año fiscal 1965 a los 1,042 millones en 1971, ascendiendo a un total de 2,5 billones en todo el período (el dramático incremento en las ventas del FMS a las naciones del Tercer Mundo, se ilustra en el Diagrama A). El otorgamiento de ayuda de préstamos comprendidos en esta variedad de programas para los años 1965-71, se resume en la Tabla 1. Los préstamos pertenecientes a los Military Assistance Advisory Groups (MAAGs)<sup>17</sup> norteamericanos, que suministran los fondos de los MAAG tiene la responsabilidad específica de "promover la venta de equipos militares producidos en los Estados Unidos de acuerdo con las necesidades".<sup>22</sup> Las funciones de los MAAG dentro del programa del FMS consisten en administrar los fondos de los MAAG sobre las múltiples capacidades de un país, sus recursos y necesidades; conducir, también, en la concreción y ejecución de los planes de acción de los MAAG en el país comprador y el Gobierno norteamericano; específicamente, los MAAG son responsables de:

el análisis del programa de recepción de ayuda de los MAAG y de proporcionar información a los centros de operaciones logísticas y recabando datos sobre la disponibilidad (o futura disponibilidad) del material norteamericano que puede ser vendido para cubrir esas necesidades. El resultado oportuno, desarrollar planes y programas con el objeto de demostrar y promover la venta de dicho material disponible (lo disponible en un futuro) al país.

— Trabajar directamente con los departamentos militares y los comandos de las áreas militares respectivas para convenir la recepción y transferencia del material de ventas militares, entre un futuro al país.

— Suministrar ayuda al país en preaviso de comprar o demandar créditos.<sup>23</sup>

El caudal de información suministrado por el personal de los MAAG a los vendedores del Pentágono en Washington, proporciona a los Estados Unidos una ventaja competitiva mayor para sus negocios de venta de equipos norteamericanos. Como hizo notar el Proyecto de Control de Armas del MIT's Center for International Studies, "Es posible seguir, además, que cualquier estado interesado en vender sus armamentos a otros países cuenta con una ventaja enorme si posee asesores militares capaces de proveer información de ventas tan detallada como para aconsejar a la Asistencia Militar y Ventas (el sucesor del Ministerio de Negociaciones Internacionales de los Estados Unidos, el principio por Henry Kiss) que comparte su autoridad sobre el programa del FMS con otras agencias de ventas de los distintos departamentos del nuevo jefe de Estado, Teniente General del Ejército George M. Segouin II, tiene, por una parte, acceso a la Secretaría de Defensa, los asesores militares, norteamericanos, tienen, también, orden de cooperar con la industria privada en la promoción de ventas de armas norteamericanas en el exterior. Así, el manual sobre Ventas de Asistencia Militar de la Fuerza Aérea indica que: "El personal de los MAAG en caso de ordenarse autoridad competente, habrá de cooperar con los representantes de las firmas norteamericanas específicas, en la promoción de las ventas de equipamiento militar producido en los Estados Unidos con el objeto de cubrir las legítimas necesidades del país".<sup>25</sup> Los MAAG no sólo tienen la obligación de proporcionar información a las firmas privadas, sino que además, cumplen con la

licencia de producción para el exterior: El Acta de Seguridad Mutual de 1954 y la legislación consiguiente, han autorizado a la Oficina de Control de Industrias del Departamento de Estado para autorizar a las firmas privadas norteamericanas a vender licencias de producción a extranjeros para la producción, en el exterior, de armas norteamericanas. Dichas transacciones abarcan, desde las simples ventas de dispositivos electrónicos hasta la construcción de fábricas de municiones completas con el equipo de este último, es el convenio por el cual la Colt Industries, Inc. proveerá el equipamiento y supervisará la construcción de una planta de montaje para la elaboración del rifle M16, en Corea del Sur. Los convenios de licencia recientes comprenden la producción de los helicópteros Sikorsky HO4S3 (Sea Stallion) para el ejército australiano, y las aviones de bombardero McDonnell-Douglas F-4 Phantom, en Japón.

**Las ventas del "Tercer País":** Sólo ocasionalmente los Estados Unidos permiten a un gobierno extranjero vender sus armamentos comprados de los Estados Unidos, o a una firma privada norteamericana realizar convenios de producción de armamentos en el extranjero, por un país para vender a otro. Así, los helicópteros Boeing-Vertol CH-47 Chinook, montados ahora en Italia, son producidos en el extranjero en Irán. Estas transacciones mediante un tercer país se emplean, comúnmente, cuando las ventas directas a los consumidores de nuestros embarcos para el gobierno de los EE.UU. Los reglamentos norteamericanos establecen que todos los convenios de cualquier tercer país deben contar con la aprobación del gobierno de los EE.UU.; resulta innecesario aclarar que dichos convenios son generalmente difíciles de cumplir, sobre todo, cuando no existe el menor deseo de cumplirlos. Y es así como el grupo de países del Tercer Mundo por el Comité de Relaciones Exteriores del Senado informó en 1967, que varios bombarderos norteamericanos Sabre, que habían sido comprados por el Tercer Mundo por la fuerza aérea de Alemania Occidental, y "vendidos" después a Irán, habían sido comprados por el ejército de Pakistán, "a pesar de la política "oficial" de los Estados Unidos de interrumpir la transferencia de armas a ese país".

La venta actual de préstamos de préstamos comprendidos en esta variedad de programas para los años 1965-71, se resume en la Tabla 1. Los préstamos pertenecientes a los Military Assistance Advisory Groups (MAAGs)<sup>17</sup> norteamericanos, que suministran los fondos de los MAAG tiene la responsabilidad específica de "promover la venta de equipos militares producidos en los Estados Unidos de acuerdo con las necesidades".<sup>22</sup> Las funciones de los MAAG dentro del programa del FMS consisten en administrar los fondos de los MAAG sobre las múltiples capacidades de un país, sus recursos y necesidades; conducir, también, en la concreción y ejecución de los planes de acción de los MAAG en el país comprador y el Gobierno norteamericano; específicamente, los MAAG son responsables de:

y requerimientos potenciales del país, manteniendo constantemente informados a los centros de operaciones logísticas y recabando datos sobre la disponibilidad (o futura disponibilidad) del material norteamericano que puede ser vendido para cubrir esas necesidades. El resultado oportuno, desarrollar planes y programas con el objeto de demostrar y promover la venta de dicho material disponible (lo disponible en un futuro) al país.

— Trabajar directamente con los departamentos militares y los comandos de las áreas militares respectivas para convenir la recepción y transferencia del material de ventas militares, entre un futuro al país.

— Suministrar ayuda al país en preaviso de comprar o demandar créditos.<sup>23</sup>

El caudal de información suministrado por el personal de los MAAG a los vendedores del Pentágono en Washington, proporciona a los Estados Unidos una ventaja competitiva mayor para sus negocios de venta de equipos norteamericanos. Como hizo notar el Proyecto de Control de Armas del MIT's Center for International Studies, "Es posible seguir, además, que cualquier estado interesado en vender sus armamentos a otros países cuenta con una ventaja enorme si posee asesores militares capaces de proveer información de ventas tan detallada como para aconsejar a la Asistencia Militar y Ventas (el sucesor del Ministerio de Negociaciones Internacionales de los Estados Unidos, el principio por Henry Kiss) que comparte su autoridad sobre el programa del FMS con otras agencias de ventas de los distintos departamentos del nuevo jefe de Estado, Teniente General del Ejército George M. Segouin II, tiene, por una parte, acceso a la Secretaría de Defensa, los asesores militares, norteamericanos, tienen, también, orden de cooperar con la industria privada en la promoción de ventas de armas norteamericanas en el exterior. Así, el manual sobre Ventas de Asistencia Militar de la Fuerza Aérea indica que: "El personal de los MAAG en caso de ordenarse autoridad competente, habrá de cooperar con los representantes de las firmas norteamericanas específicas, en la promoción de las ventas de equipamiento militar producido en los Estados Unidos con el objeto de cubrir las legítimas necesidades del país".<sup>25</sup> Los MAAG no sólo tienen la obligación de proporcionar información a las firmas privadas, sino que además, cumplen con la

en esta variedad de programas para los años 1965-71, se resume en la Tabla 1. Los préstamos pertenecientes a los Military Assistance Advisory Groups (MAAGs)<sup>17</sup> norteamericanos, que suministran los fondos de los MAAG tiene la responsabilidad específica de "promover la venta de equipos militares producidos en los Estados Unidos de acuerdo con las necesidades".<sup>22</sup> Las funciones de los MAAG dentro del programa del FMS consisten en administrar los fondos de los MAAG sobre las múltiples capacidades de un país, sus recursos y necesidades; conducir, también, en la concreción y ejecución de los planes de acción de los MAAG en el país comprador y el Gobierno norteamericano; específicamente, los MAAG son responsables de:

— Analizar y estudiar las necesidades



Diagrama A. Ventas del FMS a los Países Desarrollados vs. Ventas del FMS a los Países Subdesarrollados (en millones)

**PROGRAMAS DE VENTAS DE ARMAS DE LOS EE.UU.**

El Departamento de Defensa —en su vigorosa campaña para incrementar las exportaciones de equipos de guerra al Tercer Mundo— está autorizado a emplear una gran variedad de métodos fin de concretar y financiar dichas ventas.

**Crédito de ventas del FMS:** Por el Acta de Ventas Militares al Exterior, se le permite al Pentágono vender créditos a las naciones subdesarrolladas para la compra de armas norteamericanas. Dichos fondos serán asignados por el Congreso y —una vez resueltos los desvíos del Tesoro nacional, Generalmente, los planes

**Diagrama B**

**SUBSIDIOS DE ASISTENCIA MILITAR A LOS PAÍSES SUBDESARROLLADOS vs. VENTAS DEL FMS A LOS PAÍSES SUBDESARROLLADOS (1965 - 71)**

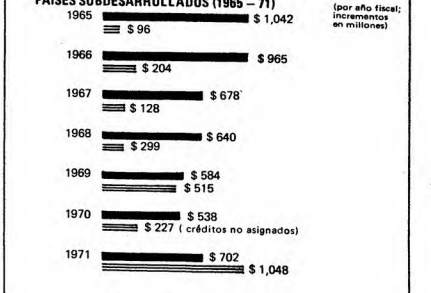


Diagrama B. Subsidios del MAP a las naciones subdesarrolladas vs. Ventas del FMS a los países subdesarrollados (en millones)

brados a volar en aviones norteamericanos (al tipo de aviones con los cuales están más familiarizados) cuando se desempeñen en sus propias fuerzas aéreas.<sup>29</sup>

Resumiendo los argumentos del gobierno en defensa del programa de Ventas Militares al Exterior, el Secretario Adjunto de Defensa, Paul C. Warnke, comentó en 1968 que: "en un mundo perfecto no tendríamos por qué andar traficando en la venta de armas. Pero si no estamos en condiciones de interrumpir los suministros de armas a nuestros amigos como tampoco desarmamos unilateralmente, en efecto, pienso que si suspendiéramos nuestras ventas de equipamiento militar a nuestros amigos, sería el mundo, y no nosotros, los perjudicados a nosotros mismos". Warnke va más allá y sugiere:

En consecuencia, este es el argumento más común cuando se nos acusa de estar doliendo. Si equívocos son los principios nativos para los que contribuyen a su propia defensa y a partir de aquí, a la defensa del mundo libre, es necesario que nos vamos a involucrar directamente en situaciones complicadas (del tipo de las de Vietnam). Afortunadamente, en determinado momento, estamos capacitados para conversar con los rusos sobre el desarme mutuo y el control de la carrera armamentística, y a aquellos países que desean trabajar con nosotros en un programa de seguridad colectiva.<sup>30</sup>

El gobierno de los Estados Unidos —tal como hemos visto— está decidido a expandir sus ventas de armamento al Tercer Mundo con el objeto de promover el enriquecimiento de la industria de la carrera armamentística y a continuar ayudando a los regímenes clientales de América. Teniendo en cuenta este hecho, sería una verdadera desgracia que llegase algún día en que los Estados Unidos compartiesen la totalidad del control sobre la carrera armamentística mundial.■

#### NOTAS

- (1) Datos de la Agencia de Control de Armas y Desarme de los Estados Unidos, tal como citados en *The New York Times*, 23 de marzo, 1970.
- (2) "Worldwide Procurement Potential for Military Arms and Equipment, 1972", *Government Business Worldwide*, 20 de diciembre, 1971.
- (3) Instituto Internacional de Investigación para el Estudio de la Fuerza Aérea *Trade with the Third World* (arquitecto J. Wikani, Estocolmo, 1971), pág. 9 (Más adelante citado como *Arms Trade/3rd World*).
- (4) George Thayer, "American Arms Abroad", *The Washington Monthly*, febrero de 1970, pág. 55.
- (5) Thayer, "American Arms Abroad", pág. 64, Véase también *Arms Trade/3rd World*.
- (6) Para la discusión de estos programas véase: Senado de los EE.UU., Comité de Relaciones Exteriores, *Arms Sales and Foreign Military Sales Study* (Washington D.C., 1967), pp. 57; y *Arms Trade/3rd World*, pp. 171-4.
- (7) Citado por el departamento de la Fuerza Aérea de los EE.UU., *Military Assistance Sales Manual de la Fuerza Aérea 4003* (Washington D.C.: 1966) pp. 2.
- (8) Tomado del act. de Peter T. Chew "Purveying Weapons to World's Needy", *National Observer*, 15 de febrero, 1970, p. 3.
- (9) *Arms Sales and Foreign Policy*, pág. 3.
- (10) *Congressional Record*, 15 de octubre, 1969, EB503.
- (11) Tomado del act. de Chew "Purveying Weapons".
- (12) Las restricciones establecidas sobre el programa del FMS se sintetizan en *Information and Guidance on Military Assistance Grant Aid and Foreign Military Sales* del Departamento de la Fuerza Aérea de los Estados Unidos, Dirección de Asistencia y Ventas Militares (Washington, D.C., 1970), 27-15. Véase también *Arms Trade/3rd World*, pp. 175-8.
- (13) Charles A. Meyer, "U.S. Military Assistance Policy Toward Latin America", *Boletín del Departamento de Estado*, 14 de agosto, 1969, pág. 102.
- (14) *The New York Times*, 19 de mayo, 1971.
- (15) Cámara de Representantes de los EE.UU., Comité de Asuntos Exteriores, *Foreign Assistance Act of 1971*, Hearings, 1971.
- (16) *Arms Sales and Foreign Policy*, pp. 57. Véase también la discusión en *Arms Trade/3rd World*, pp. 71-4.
- (17) Agencia para el Desarrollo Internacional, EE.UU., Oficina de Estadísticas e Información, *Business Grants and Loans*, *July 1, 1945 - June 30, 1970* (Washington, D.C.: 1971).
- (18) *Arms Sales and Foreign Policy*, pp. 57-8.
- (19) *Congressional Record*, 15 de octubre, 1969, pág. EB503; y *Boletín del Departamento de Estado*, 22 de febrero, 1971, pág. 226.
- (20) *Arms Sales and Foreign Policy*, pág. 3.
- (21) Departamento de Defensa Directive 5105.38, 11 de agosto, 1971, en citación, "Defense Security Assistance Agency", *Boletín del Departamento de Estado*, 28 de octubre, 1971.
- (22) Instituto de Asistencia Militar de los EE.UU., "MAAG Duties", Memorandum, 19 de octubre, 1964, citado en *U.S. Military Training and Advice: Implications for Arms Transfer Policies*, Programa de Armas, Centro de Estudios Internacionales (Cambridge, Mass.: Instituto de Tecnología de Massachusetts, 1970), pp. 10 (El estudio del MIT se cita más adelante como *Military Training and Advice*).
- (23) Departamento de Efectivo de los Estados Unidos, *Foreign Assistance Agency for Furnishing Defense Articles and Services on a Sale or Loan Basis*, Reglamento del Ejército 795-24, Washington, tal como citado en *Military Training and Advice*, pág. 42.
- (24) *Military Training and Advice*, pág. 46.
- (25) Departamento de la Fuerza Aérea de los EE.UU., Manual 4003, op. cit., pág. 2-3.
- (26) *Military Training and Advice*, pp. 2-3.
- (27) *Military Training and Advice*, pp. 49-50.
- (28) Departamento de Defensa de los EE.UU., Oficina del Secretario Asistente de Defensa para Asuntos de Seguridad Internacional, *Military Assistance and Foreign Military Sales Facts* (Washington D.C.: 1971), pág. 15.
- (29) Para lo referente a los programas de entrenamiento de los EE.UU. para Latinoamérica, véase Clifford F. Barber y C. Neale Rorring, *Internal Security and Military Power* (Columbia, Ohio: Ohio State University Press, 1966); y *U.S. Military Operations-Latin America*, *NACLA Newsletter*, 11 octubre, 1968, pp. 1-8; y Cámara de Representantes de los EE.UU., Comité de Asuntos Exteriores, *Reports of the Special Study Mission to Latin America*, Impresión del Comité, 910 Cong., 2ª sesión, 1970.
- (30) Senado de los EE.UU., Comité de Relaciones Exteriores, *Foreign Military Sales and Foreign Policy*, 90ª Cong., 2ª sesión, 1968, pág. 42.

#### BIBLIOGRAFÍA SOBRE IMPERIALISMO

1. LOS CLÁSICOS. Un análisis de las transformaciones ocurridas en la estructura del sistema capitalista entre 1880 y principios de siglo. La visión de Hobson y los teóricos del marxismo.
  - H. Hobson, *Imperialism*, Londres, 1902.
  - R. Hilferding, *El capital financiero*, Tecnos, Madrid, 1963.
  - R. Luxemburg, *La acumulación del capital*, Ed. Juan Grijalbo, México, 1967.
  - N. Bujarin, *La economía mundial y el imperialismo*, Pasado y Presente, Córdoba, 1971.
  - V. I. Lenin, *El imperialismo, fase superior del capitalismo*, Obras completas, Capiro, 1960, tomo XXII.
  - K. Plekhanov, distintas ediciones de *Die Weltk. 1915*, citado por Lenin.
2. REVALORACIÓN Y CRÍTICA DE LA TEORÍA CLÁSICA: el debate en torno a la permanencia o caducidad de la caracterización de Hilferding y Lenin.
  - O'Connor, Marcus, Mandel, Nicolaus, *Impulsiones*, Nueva York, Periferia, Buenos Aires, 1971.
  - T. Kemp, *Theories of Imperialism*, Londres, 1969.
  - M. Barrow Brown, *After Imperialism*, Heinemann, 1963.
  - Santi, Vallier, Barón, Alavi, *Teoría del Imperialismo*, Pasado y Presente, Córdoba, 1969.
  - J. Strachey, *El fin del imperio*, FCE, 1922.
  - Swenker Wolf, *Dos Santos, Magdoff, Economía política del imperialismo*, Periferia, Buenos Aires, 1971.
  - P. Swezy, *Una visión marxista del imperialismo*, en *Capitalismo e imperialismo norteamericano*, Jorge Alí, 1963.
3. IMPERIALISMO Y CRECIMIENTOS ECONÓMICOS: los efectos de la constitución de un sistema mundial capitalista dominado por las empresas multinacionales, su incidencia en el desarrollo de las fuerzas productivas.
  - J. Stieindl, *Maturity and Stagnation in American Capitalism*, Basil Blackwell, Oxford, 1962.
  - P. Sívics, *Imperialismo y Progreso*, Tecnico, Oikos, Barcelona, 1965.
  - M. Merlau, *Dependencia tecnológica, Monopolio y Crecimiento*, Periferia, Buenos Aires, 1972.
  - R. Hilferding, op. cit.
  - P. Baran y P. Swezey, *El capital Monopolista*, Siglo XXI, 1968.
  - V. Lenin, op. cit.
  - P. Swezey y H. Magdoff, *Las empresas multinacionales*, Monthly Review, 1969.
  - Amin, S., *La acumulación L'Éche-Hé mondiale*, Antropos, París, 1970.
  - Tsuru, Strachey, Swezey, Gellibomb, Kronrod, Dobb, Baran, Gellibomb y Alvi, *El imperialismo*, Oikos, Barcelona, 1965.
4. LA DEPENDENCIA: los mecanismos imperialistas analizados desde la perspectiva del polo sometido.
  - P. Jalé, *El imperialismo en 1970*, Siglo XXI, 1970.
  - *El imperialismo: nuevo carácter de la dependencia*, CESO, Santiago de Chile.
  - C. Furtado, *La concentración del poder económico en los Estados Unidos y sus reflejos en América Latina*, Centro Editor de América Latina, Buenos Aires, 1969.
  - O. Casato y R. Prieto, *Imperialismo, Dependencia y Relaciones Económicas Internacionales*, CESO, Santiago de Chile, 1971.
  - Basky, Cefarini, O'Griff, Ferrer, *Dependencia, Integración y Monopolios en América Latina*, Centro de Trabajadores Intelectuales, Rosario.
  - F. Baran, *La economía política del crecimiento*, FCE, 1959.
  - S. Amin, op. cit.
  - C. Bettelheim, *La problemática del subdesarrollo*, en *Planificación y crecimiento acelerado*, FCE, 1965.
  - H. Alavi, *Vejez y nuevo imperialismo*, *Teoría marxista del imperialismo*, op. cit.
  - G. Frank, *Capitalismo y Subdesarrollo en América Latina*, Siglo XXI, Buenos Aires, 1970.
  - Lewis, A., *Economic Development with Unlimited supplies of Labour*, Toronto, 1954.
  - *The Economics of Underdevelopment*, Oxford University Press, Nueva York, 1963.
5. EL INTERCAMBIO DESIGUAL: las transformaciones de plusvalía a través del comercio.
  - H. Denis, *L'évolution séculaire des termes de l'échange entre l'Europe industrielle et les régions sous-développées*, París, 1922, en *Cahiers de l'ISEA*, París, 1962.
  - Emmanuel A., *L'échange inégal*, Maspero, París, 1969. Próximamente traducción en español de Editorial Siglo XXI.
  - C. Pellois, *Problèmes de la crise mondiale de l'Après-guerre*, Paris, París, 1969.
  - O. Braun, *Comercio Internacional e Imperialismo*, Club de Estudio, Buenos Aires, 1971. Próxima edición de Siglo XXI.
  - Emmanuel, Pellois, Amin, Bettelheim, *El Comercio y Comercio Internacional*, Pasado y Presente, Córdoba, 1971.
  - H. Mynt, *The gains from international trade*, *Journal of Economic Studies*, 1964. *Review of Economic Studies*, 1964. Hay traducción en Español, *Comercio y Dependencia y Comercio, Amorrotu*, Buenos Aires, 1971.
6. LAS CONTRADICCIONES INTER-IMPERIALISTAS: ¿éxito, efectividad, tendencia hacia la hegemonía mundial capitalista bajo la integración de las fuerzas productivas?
  - Mandel y Nicolaus en *Imperialismo hoy*, op. cit.
  - R. Rowthorn, *Imperialism: Unity or Rivalry?*, *New Left Review*, N° 59, 1969.
  - H. Magdoff, *La era del imperialismo*, Nuestro Tiempo, México, 1969.
7. LA ARGENTINA: material para una discusión.
  - E. Gastizoro, *Argentina Hoy. Capitalismo dependiente y estructuras de clase*, Poltemos, Buenos Aires, 1972.
  - O. Braun, *El desarrollo del capitalismo dependiente en Argentina*, *Temas Contemporáneos*, Buenos Aires, 1970.
  - J. Fuchs, *La penetración de los intereses de las Argeninas en el grupo "Contorno"*, obra nuevas precisiones, indudablemente más valiosas, que tienen su propia historia: el libro de Adolfo Prieto, *Yo descalificado por su propio autor*!, y las conclusiones de David Viñas que hay que reconocer cautelosamente.<sup>2</sup>
- La aparición de un nuevo libro sobre Borges, el de Blas Matamorro, replantea el problema de las críticas frente a la obra borgiana. Este problema se refracta más sobre la crítica misma que sobre la obra: la imposibilidad de la crítica autotitulada de izquierda para describir el funcionamiento de una obra que aparece como "extraña" a nuestra historia cultural, la realidad de sus posibles significados y la posibilidad de ubicarla dentro de sus verdaderos parámetros.

# BORGES Y LA CRÍTICA

por Nicolás Rosa

Los críticos que en el país se han ocupado de la obra de Borges tienen una procedencia política muy neta que podríamos explorar reduciendo a la siguiente manera: la derecha, la izquierda ortodoxa y la llamada izquierda nacional. En este esquema aparece un elemento residual caracterizable por un predominio del voluntarismo crítico que podría ser relegado, en una primera instancia, a una concepción populista del fenómeno literario. Entendemos que este voluntarismo crítico es un complemento no definitorio pues posee un sintoma itinerante que aparece en mayor o menor grado en todas las posturas críticas mencionadas. Pero sería un error capital intentar una clasificación de las respectivas lecturas sobre Borges a partir de una reducción política. En ningún momento encontramos una relación binóvica entre la posición política (declarada o implícita) y el ejercicio práctico de una crítica procedida dentro de ese campo. En ambos niveles encontramos siempre una nueva instancia fundamental, formalmente nunca manifiesta, que conforma una ideología de la literatura. Rigurosamente considerada esta ideología aparece sí como unívoca en relación a las disímiles propuestas iniciales. La derecha ha elaborado precisamente *comentarios* desde los textos apologeticos de los amigos (Ulises Petit de Murat) a la canonización oficial (Alcía Jurado) o la admiración discipular de Ríos Patrón. La izquierda ortodoxa aparece enmarcada y definida por los escolásticos del desarrago borgiano desde los años sesenta con el grupo "Contorno", obra nuevas precisiones, indudablemente más valiosas, que tienen su propia historia: el libro de Adolfo Prieto, *Yo descalificado por su propio autor*!, y las conclusiones de David Viñas que hay que reconocer cautelosamente.<sup>2</sup>

La aparición de un nuevo libro sobre Borges, el de Blas Matamorro, replantea el problema de las críticas frente a la obra borgiana. Este problema se refracta más sobre la crítica misma que sobre la obra: la imposibilidad de la crítica autotitulada de izquierda para describir el funcionamiento de una obra que aparece como "extraña" a nuestra historia cultural, la realidad de sus posibles significados y la posibilidad de ubicarla dentro de sus verdaderos parámetros.

La crítica de la izquierda nacional, de gran valor político —y éste es un referente no desdénable dentro de una problemática general de la literatura— elabora generalmente una crítica de *oposición ideológica*, característica que tal vez sea, significativamente, su mayor falencia histórica; como trabajo crítico no opera una verdadera ruptura; es decir, no crea una verdadera crítica de ruptura que posibilite una lectura "real" de Borges. Esta crítica instrumentaliza un sistema crítico que no alcanza a cumplir sus propios postulados teóricos, o que a veces, mucho más radicalmente, los contradice.

El libro de Prieto sobre Borges es un intento fúlgido pero que prefigura claramente una propuesta crítica que luego se desarrollará mucho más elaboradamente y con mayor eficacia en obras posteriores. Viñas por su lado no se ha ocupado específicamente de Borges pero es evidente que su restauración de la historia de la literatura argentina por oposición a la historia oficial lo toma como eje paradigmático primordial. Ambos críticos podrían ser ubicados, a pesar de sus diferencias notorias —el caso de Noé Jitrik polariza estas diferencias— dentro del plano de las críticas sociológicas que es donde han realizado sus mejores aportes. Para esta crítica y sus fundamentos aparecen obviamente tangenciales ante el hecho de que cada uno de ellos aporta a la sociología general, integran una rama de la historia de la cultura y desplazan el conocimiento de la obra, es decir de la práctica de la escritura como una práctica social específica, hacia el nivel de otras prácticas eludiendo precisamente su elemento material y fundamental: la materia prima de la obra.

En nuestro país esta crítica ha elaborado variantes de un mismo modelo crítico que a veces aparecen yuxtapuestas en la práctica; por un lado, un modelo de determinación vertical: procesos económicos, procesos culturales, procesos literarios; o más sustancialmente, un modelo analógico de determinación horizontal: es decir homologar entre los factores económicos y estructuras literarias o más específicamente estructuras narrativas. La influencia del último Borgeano es evidente<sup>3</sup>. Por otra parte habría que aclarar que el modelo ha sido asimilado convenientemente

y adecuado manteniendo las pertinencias del original en la traducción, por lo tanto aparece como un aporte positivo a la transformación de la crítica en nuestro país; esta crítica marxista no ha desdénado aportes complementarios negando con esto el carácter unitario del discurso crítico de tipo positivista sin caer en la condimentación ecléctica propia de un aparato crítico dependiente. Sin embargo, la falta de conciencia de esta crítica frente a la obra de Borges plantea el problema de su eficacia metódica. Es posible poner en evidencia los equívocos fundamentales del método que apuntan a sus efectos ideológicos. Esta postura ha pregonado hacer corresponder en el nivel epistemológico de la crítica un área que ha sido estudiada científicamente por Marx, el área económica y sus relaciones sociales, con un área superestructural que todavía no ha sido estudiada científicamente: la literatura, haciendo corresponder esta manera un conocimiento científico con un conocimiento intuitivo, es decir, propiamente ideológico. Subsecuentemente, la praxis de esta crítica combina una ética de izquierda a nivel de lo político y una epistemología de derecha, es decir una concepción ontológica y representativa de la literatura. Esto se manifiesta de modo en los contactos que se establecen en críticas que se generan dentro de zonas políticas explícitamente antagónicas: desde el impresionismo de Victoria Ocampo hasta la aplicación de la Estilística, intento que podría aparecer como un presupuesto sistemático no rescatable no hay una verdadera ruptura; o desde la concepción sociologizante de Gutiérrez hasta la de Viñas es posible detectar una línea, que por supuesto debe ser manejado a un cierto nivel, que marca el paralelismo literatura-sociedad o contactos ideológicos más contradictorios como las tesis comunes del populismo voluntarista, la estilística y el sociologismo con respecto a Borges, fenómeno que revela que la forma del planteo del problema es a una indicación ideológica. Barrenechea, Viñas y Matamorro están en esta obra de Borges es una literatura de evasión con respecto a la realidad a secas. Ana María Barrenechea habla de irrealización; desdésaritar el mundo, dice Viñas; elisión dice Matamorro. Esta concepción ocult-

ta, en primer lugar, un prejuicio positivista: el principio de la verificación realista. Se considera que la literatura deseara con respecto al mundo, que es lo real, utilizando dos niveles de órdenes diversos en la comparación. Aquí tenemos un principio de unitarismo que es también un índice ideológico. En segundo lugar, sostener que la literatura fantástica es irrealista basándose en el mismo principio.

Todo esto conduce a un error de perspectiva que lleva a considerar totalmente la narrativa de Borges como literatura fantástica, lo que estaría por probarse, y a mostrar contactos ideológicos entre diversos sistemas de crítica. Se da por sentado que la narrativa borgiana es literatura fantástica porque así lo ha proclamado la crítica tradicional, que podríamos adscribir un trato brutalmente a la crítica de derecha. Es decir que se usan elementos de una misma crítica en algo que se supone que es una crítica distinta. Pasemos a otra perspectiva que está encabalgada entre la crítica de oposición ideológica y nuevas posiciones ideológicas, puesto que ha incorporado nuevos elementos. En "Estructura y Significación en Ficciones" de Jorge Luis Borges<sup>4</sup>, desde el famoso Jitrik pone en claro un principio básico: hablar de estructura no significa desdésaritar la significación, todo lo contrario, ésta se impone en el momento mismo de su puesta en escena. ¿Cuáles son las bases de la crítica de Jitrik? Por un lado, eliminar lo explícito, lo temático —la filosofía de Borges— para atenerse a los significantes, precaución que consideramos fundamental. Jitrik trata de liberarse de lo que hemos llamado "el entregarse al revés de los símbolos", actitud que asumieron todos los críticos de Borges en el país, ya sea para valorarlo positivamente o negativamente. Por el otro, detectar las significaciones que se desprenden del orden de los significantes e intentar integrarlas dentro de una diacronía específica: la historia de la literatura argentina.

Jitrik procede a una clasificación inicial de los cuentos a partir de un esquema como recurso operativo para marcar la estructuración de los signos entre los significantes y la obra de Borges es una literatura de evasión con respecto a la realidad a secas. Ana María Barrenechea habla de irrealización; desdésaritar el mundo, dice Viñas; elisión dice Matamorro. Esta concepción ocult-



# LIBROS PARA LEER

librería GALERNA

Tucumán 1425 / Buenos Aires

## ¿Y DE LA FLOR? LIBROS PARA ENTENDER

**GADEL, ¿A QUIEN LE  
CANTAS? Darío Centano**

Las letras que cantaba Carlos Gardel, analizadas para desmentar su ideología.

**TIEMPO DE TRAGEDIA. Cronología de la "Revolución Argentina" Andrew Graham-Yooll  
Prólogos de Miguel Cassera y Rodolfo Tarrago**

La mera enumeración de los acontecimientos de los últimos años, hecha por un hábil periodista, muestra el absurdo de un lustro que nadie devolverá a los argentinos.

**ANGELA DAVIS HABLA**

Textos de y sobre la militante negra permiten rastrear —a través de la vida de una sola persona— un pedregal de la historia de los Estados Unidos: la guerra despiadada en que la represión engendra la violencia.

**RETRATO DEL AVENTURERO**

Roger Stéphane  
Con un estudio preliminar de Jean Paul Sartre

Enfoque del hombre que busca salvarse a través de la acción y las implicancias pequeño-burguesas de su conducta, como opuesta a la del militante, en un ensayo más actual que nunca para el latinoamericano de hoy.

**EDICIONES  
DE LA FLOR**  
Lwalle 1569 - 2º of. 217  
Buenos Aires

# SOCIEDAD Y CIENCIA

por Carlos Motti

**ANDREA:**  
Desgraciada la tierra que no tiene héroes.  
.....  
**GALILEI:**  
No. Desgraciada es la tierra que necesita héroes.

(Galileo Galilei, de B. Brecht)

## SOCIEDAD Y CIENCIA

Mesas redondas, agrupamientos de docentes e investigadores, artículos en revistas, libros, etc., se han dedicado en este último tiempo al problema de la "ciencia" en nuestro país.

Dos son los aspectos que más atención reciben casi constantemente. Uno de ellos es el de la penetración imperialista en la teoría y la práctica científica. Las denuncias sobre este hecho se han sucedido a partir de múltiples enfoques políticos, salvo en las intervenciones de aquellos que consideran que el imperialismo no existe. La dependencia tecnológica y la absorción de conocimientos y personal científico por las metrópolis han sido demostrados. La fundamental acción del aparato científico yanqui, condicionando la ideología, orientando a través de los subsidios, y generando una competencia individualista en la persecución de los temas de moda, todo bajo la máscara de la "ayuda" para el desarrollo, fueron descriptos en *Ciencia, política y capitalismo*, *Ciencia y neocolonialismo* y otros trabajos.

El tema más amplio de la función de la ciencia (o de las relaciones entre "Ciencia y Sociedad") es la otra vertiente de esta polémica. Puntos de partida para esta discusión son el estancamiento económico y la movilidad política de la situación de nuestro país, el problema universitario, el movimiento hacia la organización gremial del personal científico desencadenado por las dificultades económicas, las

persecuciones políticas, etc., y, en alguna medida, las restricciones que sufre la ciencia yanqui con disminución de subsidios y reorientación de los planes.

La densidad de esta controversia ha generado términos propios de lenguaje tales como ciencia básica y aplicada, revolución científico-técnica y, con fuerte sabor local, científicismo, ciencia popular, ciencia nacional.

Esta discusión y los pensamientos expuestos en la mayor parte de los casos, se han centrado sobre disyuntivas relativamente subjetivas, situación que es permitida por la falta de definiciones organizadas de las ideas o conceptos que metodológicamente aparecen en los distintos discursos. Resulta así oscurecida la irracionalidad de muchas posiciones epistemológicas, y lo que es peor, encuadradas en ideologías sectoriales que son su origen. La utilización de un lenguaje generalizante (ciencia, ciencia revolucionaria, ciencia popular, ciencia nacional) juega hacia lograr una aceptación masiva de esas posiciones, chantajea, pues quien primero usa la calificación de revolucionario, por ejemplo, ya está del otro lado y puede acusar de no revolucionario al que no se somete a sus razonamientos. Muchas veces tampoco se plantea la sociedad concreta hacia la que se tiende, diluyéndose las diferencias entre las necesidades que connotan a los tan diversos sectores sociales que componen nuestra nación, nuestra patria, nuestro pueblo. Y esas necesidades, en la gran mayoría de los casos son cada vez más nítidamente antagónicas, excluyentemente contradictorias, fundamentalmente, cuando de la distribución de la riqueza social se trata.

Esta nota se propone retomar críticamente esta discusión. Al decir críticamente se quiere significar que se trata de resolver esta discusión, y no simplemente manifestar acuerdos

y desacuerdos parciales con las distintas exposiciones. Partimos por ello, de la formulación de cuatro instancias o niveles de análisis que organizan esta intervención:

1) La ciencia como una actividad productora de conocimientos organizados, una función social para la dominación y transformación de la naturaleza. Aclaración: naturaleza es en este caso el ámbito total en que se mueven los hombres en general, y los hombres argentinos en particular. Queda incluido por lo tanto en "naturaleza", la naturaleza "natural" y la "social", la humana, la natural. Ya transformada por el proceso concreto llevado por la acción de los hombres que nos antecedieron, aquí y en otros lados.

2) Dentro de esa región de la acción humana, se diferencia la ciencia como ideas o conceptos, sistematizados, organizados, por el hombre (a través de su trabajo sobre la naturaleza) para que los conocimientos expresados por esas ideas o conceptos sean reales, es decir, permitan una transformación efectiva, verdadera de la naturaleza inmediata y mediata, con el fin de aumentar *cuantitativamente* la realidad de esa transformación.

3) Esas ideas y conceptos organizados como ciencia, se materializan y efectivizan en el proceso de puesta en contacto con la naturaleza. Esta práctica está determinada por las características de la organización social e histórica, que bajo las características de una sociedad definida, marca los conocimientos elaborados.

Es decir, que hay una metodología y un conjunto de conocimientos formulados y urja puesta en práctica de esos conocimientos: ninguna de las dos instancias garantiza un conocimiento —a la postea— en la sucesión histórica que genera un conocimiento que tras una ruptura epistemológica llega a ser científico.

4) Otro problema es la ciencia que buscan realizar los productores de conocimientos, ciencia que se formula a partir de la conciencia social de esos trabajadores de la ciencia, desde sus distintas especializaciones y dentro de una división social del trabajo propia de un sistema capitalista, que en nuestro país, aparece en su variedad neocolonial.

En resumen, estos niveles, cuya *fundamentación científica* no puede ser desahuciada aquí, pero que encuentra sus raíces en el materialismo histórico, constituyen instancias ordenadoras que están presentes en cada uno de los distintos discursos, pues reflejan lo concreto de la acción en el campo de la producción de conocimientos.

Para señalar el trabajo generador de conocimientos en una sociedad (*actividad científica*) involucra 2) el cuerpo de conocimientos reales y el procedimiento generador presente

en el mismo (*conocimiento científico*) y 3) la forma de la práctica de esos conocimientos determinada por la sociedad en cuestión (*práctica científica*), en un proceso histórico de interacción que 4) genera en los hombres que participan una *conciencia* determinada.

Esto significa entender en la producción de conocimientos un proceso dialéctico en su movimiento, que se representa uno de los aspectos de la relación entre los polos hombre-naturaleza. La necesidad de utilizar esa naturaleza define la relación que es un continuo, ni monótono ni unívoco, en el que el hoy no es igual al ayer ni al mañana. De ello no se deduce que el hoy es *necesariamente*, fatalmente mejor que el ayer y el mañana necesariamente mejor, más satisfactorio, que el hoy. Justamente para que esto sea realidad es que aparece para el hombre en acción la *necesidad* del conocimiento organizado, científico.

En las posiciones científicas se notan hoy transformaciones parciales, desencadenadas por la realidad argentina e internacional, luego de la intervención universitaria de 1966 y por la falta de eco que tuvo esa intervención con su "movimiento de bastos largos". Lo fundamental de esa posición es que privilegia la existencia del conocimiento científico técnico como motor fundamental del proceso socioeconómico. En ese sentido es un socio menor del desarrollo que coloca el desarrollo del aparato productivo como motor fundamental del mejoramiento de la vida del hombre. Así leemos en la Revista de Univ. de Bs. Aires en 1961 "... Hay quienes parecen olvidar lo que han hecho la ciencia y la técnica (!) por el mejoramiento de la vida del hombre. "... Se tiende a olvidar la importancia de los medios técnicos... que hábilmente utilizados... podrían bastar para suprimir el analfabetismo en una generación. Eso es ya nada más (!) que un problema de política educacional. Los verdaderos (!) problemas pedagógicos... tienen otro origen y otra dimensión. Qué debe enseñarse a los habitantes de un mundo imposible!..." (Vol. 6, Nº 1). En esta formulación el problema de la vehiculización social de los conocimientos es un problema no verdadero. Recapitulemos nuestra "Reforma Educacional" o la realidad de las campañas alfabetizadoras de China y Cuba, son problemas no verdaderos. En 1971 se reace en considerar que el problema del conocimiento es lo esencial: "... es indudable que nuestra burguesía industrial posee mucho menos información económica que la norteamericana. Ha realizado meritosos investigaciones, y está menos actualizada con respecto a lo que pasa en nuestro medio... que aquella en el suyo" (4, págs. 14-15).

Las novedades que incorpora esta

posición, que olvida que el conocimiento científico sirve como herramienta en E.E.U.U. o desfoliante en Vietnam es un desarrollo tecnológico que se queja de la época científica por dedicarse demasiado a la "ciencia básica". Se propone el desarrollo de las ciencias aplicadas para "independizarlos": "... la tecnología es ciertamente una de las principales manifestaciones de la actividad del creador del hombre, pero a nivel social, en el sistema productivo de la sociedad... es una mercancía". (5, p. 84). Como el gobierno no tendría política en materia de investigación y desarrollo, la estructura productiva incorpora la innovación por la importación, y la infraestructura científica técnica no considera su gestión vinculada al proceso de desarrollo, "... nuestra participación en la revolución científico-tecnológica (es) mucho más la de espectadores que la de actores, y esta situación no va a cambiar en los próximos años si no cambiamos radicalmente nuestro enfoque del problema" (5, pág. 74). Como si el conocimiento científico-tecnológico y el "compre nacional" fueran una garantía de participación revolucionaria!

La ideología que privilegia el conocimiento en el proceso de la actividad científica como la instancia fundamental, propone al trabajador científico llenar una brecha informativa y tecnológica para que el sistema productivo de la sociedad de nuestro país en el que el conocimiento es una mercancía que se vende y se compra, importa y exporta, deje de ser un sistema social explotador y dependiente. De esta visión que hace prevalecer el conocimiento científico, nace también una conciencia social que privilegia el rol del productor científico: "... (Hay) los tipos de actividad para científicos... que atañen a su responsabilidad social y en que los factores ideológicos intervienen de manera esencial. La primera es un papel de vigilantes (!) científicos para destruir las fallas... y también su papel de denunciantes no temerosos(!). La segunda consiste en estudiar las características, condiciones y facilidades de un cambio social así como los procedimientos técnicos para lograrlos. La tercera se relaciona con los problemas a resolver luego del cambio..." (4, págs. 29).

La segunda consiste en los procedimientos técnicos para lograrlos son términos un poco vagos, pero no parecen designar una revolución social.

Más modestamente se formula que "... ejemplos como los de la Bell (Telephone Laboratories) prueban que se pueden conjugar intereses mercantiles con los intereses científicos del espíritu (!)... (obtener) altos dividendos económicos... (y) ... Premios Nobel..." (5, págs. 86). Esta conciencia de excepcional-

BIBLIOTECA DE  
CIENCIAS DE LA  
CONDUCTA  
Colección Fundamentos

## INTERACCION FAMILIAR

Aportes fundamentales sobre teoría y técnica

Gregory Bateson — Antonio J. Ferreira — Don D. Jackson — Theodore Lidz — John Weakland — Liman C. Wynne — Gerald Zuk

Incluye los ya clásicos trabajos sobre interacción familiar y sistémica de Gregory Bateson, Theodore Lidz y Liman C. Wynne y sus respectivos equipos. Contiene, además, artículos sobre terapia familiar.

CIENCIAS SOCIALES  
COLECCION ANALISIS  
Y PERSPECTIVAS

## EL PROCESO IDEOLOGICO

Selección dirigida por Eliseo Verón

Claude Lévi-Strauss — Louis Althusser — Adam Schaff — Nicole Belmont — Clifford Geertz — Thomas Herbert — François Rastier

Este volumen reúne una serie de trabajos recientes que contribuyen a la teoría de los procesos ideológicos en el mundo de la sociedad global. En el conjunto, predominan desarrollos de rumbos del llamado "estructuralismo", análisis aplicados en la semiología, y perspectivas que se nutren de la reinterpretación del marxismo propuesto por Louis Althusser y sus discípulos.

SERIE NEGRA  
Nº 11 - UN TAL LA ROCA  
José Giovanni

Los protobios de Marabell y Buenos Aires, el ambiente torpe de la traza de blancos, son el escenario donde se desarrolla el destino de La Roca. Romántico, melancólico, como todos los héroes de Giovanni, élige extraviarse en el vértigo de una amistad, en el secreto amor por mujeres de vida fatal, enfrentando la muerte con la certeza maligna de que el fracaso y la soledad son la única victoria posible en este mundo brutal que aniquila por igual a los vencidos y a los vencedores.

EDITORIAL TIEMPO  
CONTEMPORANEO  
VIAMONTE 1453 — Bs. As.

dad persiste aun en perspectivas que se plantean la necesidad de una "revolución" — primero, hombre de ciencia, luego, hombre: "El valor de un científico como activista político común es en general nulo, pues rara vez tiene la personalidad (!) requerida..." (1, p. 73). "El papel de un científico no es reemplazar, sino integrarse a ese estado mayor revolucionario (!) cuando exista y usar su experiencia científica junto con la experiencia de los hombres de acción (!)" (1, p. 57).

A la negación casi total que hacen el científico, el desarrollismo y las posiciones teoréticas de la instancia de la *práctica social* y del efecto de ésta sobre la *actividad científica* y la conciencia de los científicos, se opone una posición apriorística que relega al *conocimiento científico* a su mínima expresión. Hace así de la *actividad científica*, y en particular, del *conocimiento científico*, simples apéndices de la *práctica social*, la sociedad en que esos conocimientos se materializan.

El privilegio total de esa práctica se constituye en la "sociología nacional": "... Como toda ciencia y más si es social... la Sociología Nacional... no es una constante abstracta y aislada, ella es (!) más bien los grupos, organizaciones y proyectos que al producirla la insertan en el proceso de la Sociedad (!) con el cual y por el cual se van desarrollando (J. O'Farrell) (6, p. 77). "... la Sociología Nacional... es en última instancia una práctica científica liberadora que acompaña (!) una revolución política y liberadora de fondo". (6, p. 78).

Es la práctica, la vehiculización social dentro de los límites nacionales, de cada una de un conjunto de naciones burguesas, la que denota de antemano el terreno. Se aclara que la práctica política y la sociológica guardan estrecha correspondencia, pero no se ve que los límites nacionales hablan de una imposición histórica de las clases dominantes, que fueron las que jugaron la sangre de los explotados de todos los países intervinientes en un sinuado campo de guerras de conquista y fronteras.

El criterio de "realidad evidente" de la lucha social, define a la "... política, como forma teórica-

práctica de la vida de ese sujeto (el sujeto histórico, el pueblo)... de un modo objetivo y consciente la organización (!) que permita su libre desarrollo, organización que se ha constituido históricamente, donde se distinguen un líder, los encuadramientos y las bases..." (7, p. 56). "Se retiene, o no se considera, la formulación de los conocimientos que permitan, por ejemplo, entender la cuestión del liderazgo, haciendo comprensible el proceso propuesto igualaría como elementos *permissivos* de liberación a Perón, Mao Tse Tung, Lenin, Ho Chi Minh, Fidel Castro, Che Guevara."

Si se postula que la sociología nacional como ciencia "... es tal en la medida en que los problemas, temas, metodologías le sean impuestas por las necesidades de la liberación y no desde su campo específico" (6, p. 76). ¿desde qué perspectiva se reconoce esa imposición de problemas, temas, metodología sin interferencia del individuo científico nacional?

Se escotiza en estos planteos el conocimiento desde el cual históricamente surgió la definición de imperialismo, que denota a las naciones dependientes del mismo, y quedan ocultos los intereses que éstas tienen en común con los sectores explotados de las naciones imperiales. Así se llega también a definición que privilegia el desarrollo material del sistema productivo y no del sistema socioeconómico: "Una de las características propias de los países del Tercer Mundo es su no desarrollo económico, su no desarrollo de las fuerzas productivas, y es esta (!) estructura social la que va a poner de manifiesto objetivamente, es decir social y políticamente, la primacía de la política". (7, p. 52). "¿No hay política en los países desarrrollados que defiende a las clases dominantes marcando otro campo de lucha que deben privilegiar los sectores explotados? La idea generalizante supranacional que representa la referencial al Tercer Mundo ¿no resulta insuficiente al reunir a países socialistas como Cuba, por ejemplo, y países que no se plantean el socialismo ni por asomarse para comparar... así las distintas 'vis' hacia el socialismo' resulten de mucha utilidad las clásicas ideas marxistas sobre teoría del valor..." (8, p. 12). "Pensamos que el verda-

dero desarrollo que nosotros apuntamos se da en el marxismo político... Aquí con desarrollo queremos decir negación de su propio fundamento (!)... (7, p. 51). "Se desconoce así el materialismo histórico, una teoría que permite una acción superadora de lo pragmático, y una metodología que permite reorganizar y ampliar la teoría a partir de la práctica. Se pasan por alto las revoluciones socialistas (rusa, china, vietnamita, cubana) en su señalización de una teoría del campo de las ciencias sociales en acción efectiva para el cambio social y el desarrollo del sistema productivo, en pos del incremento cualitativo y cuantitativo de la riqueza para todos los hombres por igual."

Es únicamente una escisión metodológica entre el conocimiento científico y su práctica, la que explica que muchos, por no decir todos los principales protagonistas de las posiciones aquí criticadas recuperen la revolución cubana y la revolución vietnamita mientras piensan que éstas prueban la no vigencia del materialismo histórico. Pierden de vista el *conocimiento científico* surgido de sujetos históricos, puesto en *práctica socialmente*, en un proceso que pasa por Marx (momento en el que adquiere génesis científica), por el último militante de las revoluciones socialistas, y que continúa. ■

Las dos posiciones extremas analizadas se unen en su crítica al materialismo histórico. Las posiciones que privilegian el conocimiento y al científico, explicitan su rechazo dentro del "atrás" que atribuyen a las ciencias sociales: "Todo hecho histórico es interpretable de diversas maneras, y discutirlos sólo puede desvirtuarlos" (8, p. 11). "Como las ciencias sociales están tan poco adelantadas hay que admitir que toda conclusión a que lleguemos será insegura" (8, p. 12). En la sociología nacional se rechaza al materialismo histórico por haber surgido dentro del ámbito del capitalismo industrial europeo del siglo pasado.

Aparece así un *prejuicio* que se reúne en proposiciones teoréticas nacionales, que impide la lectura objetiva de la ciencia materialista histórica, *limitando* su alcance real e *invirtiendo* sus proposiciones: "... los análisis de Marx se referían a lo que el mismo llamó 'la prehistoria de la sociedad humana' que termina con la 'Sociedad burguesa', y su genio científico estuvo en descubrir ciertas realidades fundamentales de esa prehistoria... así no parece que para comparar... así las distintas 'vis' hacia el socialismo' resulten de mucha utilidad las clásicas ideas marxistas sobre teoría del valor..." (8, p. 12). "Pensamos que el verda-

dero desarrollo que nosotros apuntamos se da en el marxismo político... Aquí con desarrollo queremos decir negación de su propio fundamento (!)... (7, p. 51).

Se desconoce así el materialismo histórico, una teoría que permite una acción superadora de lo pragmático, y una metodología que permite reorganizar y ampliar la teoría a partir de la práctica. Se pasan por alto las revoluciones socialistas (rusa, china, vietnamita, cubana) en su señalización de una teoría del campo de las ciencias sociales en acción efectiva para el cambio social y el desarrollo del sistema productivo, en pos del incremento cualitativo y cuantitativo de la riqueza para todos los hombres por igual."

Es únicamente una escisión metodológica entre el conocimiento científico y su práctica, la que explica que muchos, por no decir todos los principales protagonistas de las posiciones aquí criticadas recuperen la revolución cubana y la revolución vietnamita mientras piensan que éstas prueban la no vigencia del materialismo histórico. Pierden de vista el *conocimiento científico* surgido de sujetos históricos, puesto en *práctica socialmente*, en un proceso que pasa por Marx (momento en el que adquiere génesis científica), por el último militante de las revoluciones socialistas, y que continúa. ■

Las dos posiciones extremas analizadas se unen en su crítica al materialismo histórico. Las posiciones que privilegian el conocimiento y al científico, explicitan su rechazo dentro del "atrás" que atribuyen a las ciencias sociales: "Todo hecho histórico es interpretable de diversas maneras, y discutirlos sólo puede desvirtuarlos" (8, p. 11). "Como las ciencias sociales están tan poco adelantadas hay que admitir que toda conclusión a que lleguemos será insegura" (8, p. 12). En la sociología nacional se rechaza al materialismo histórico por haber surgido dentro del ámbito del capitalismo industrial europeo del siglo pasado.

Aparece así un *prejuicio* que se reúne en proposiciones teoréticas nacionales, que impide la lectura objetiva de la ciencia materialista histórica, *limitando* su alcance real e *invirtiendo* sus proposiciones: "... los análisis de Marx se referían a lo que el mismo llamó 'la prehistoria de la sociedad humana' que termina con la 'Sociedad burguesa', y su genio científico estuvo en descubrir ciertas realidades fundamentales de esa prehistoria... así no parece que para comparar... así las distintas 'vis' hacia el socialismo' resulten de mucha utilidad las clásicas ideas marxistas sobre teoría del valor..." (8, p. 12). "Pensamos que el verda-

dero desarrollo que nosotros apuntamos se da en el marxismo político... Aquí con desarrollo queremos decir negación de su propio fundamento (!)... (7, p. 51).

Se desconoce así el materialismo histórico, una teoría que permite una acción superadora de lo pragmático, y una metodología que permite reorganizar y ampliar la teoría a partir de la práctica. Se pasan por alto las revoluciones socialistas (rusa, china, vietnamita, cubana) en su señalización de una teoría del campo de las ciencias sociales en acción efectiva para el cambio social y el desarrollo del sistema productivo, en pos del incremento cualitativo y cuantitativo de la riqueza para todos los hombres por igual."

Es únicamente una escisión metodológica entre el conocimiento científico y su práctica, la que explica que muchos, por no decir todos los principales protagonistas de las posiciones aquí criticadas recuperen la revolución cubana y la revolución vietnamita mientras piensan que éstas prueban la no vigencia del materialismo histórico. Pierden de vista el *conocimiento científico* surgido de sujetos históricos, puesto en *práctica socialmente*, en un proceso que pasa por Marx (momento en el que adquiere génesis científica), por el último militante de las revoluciones socialistas, y que continúa. ■

Las dos posiciones extremas analizadas se unen en su crítica al materialismo histórico. Las posiciones que privilegian el conocimiento y al científico, explicitan su rechazo dentro del "atrás" que atribuyen a las ciencias sociales: "Todo hecho histórico es interpretable de diversas maneras, y discutirlos sólo puede desvirtuarlos" (8, p. 11). "Como las ciencias sociales están tan poco adelantadas hay que admitir que toda conclusión a que lleguemos será insegura" (8, p. 12). En la sociología nacional se rechaza al materialismo histórico por haber surgido dentro del ámbito del capitalismo industrial europeo del siglo pasado.

- O. Varasvsky, *Ciencia política y utilitarismo*. Centro Editor de América Latina, Bs. As., 81 págs.
- North American Congress on Latin American — NACLA. "Ciencia y neocolonialismo". Ediciones Periferia SRL, Bs. As., 253 págs.
- M. Fichant — M. Pécheux. *Sobre la historia de las ciencias*. Siglo Veintiuno Argentina Editores SA, Bs. As., 157 págs.
- G. Klimovsky. "Ciencia e ideología" en *Ciencia Nueva*, revista de ciencia y tecnología, Bs. As., Nº 10, págs. 12 a 21.
- Jorge A. Sábatto, *Segba, Copelstein y Banco Mundial*. Juárez Editor, Bs. As., 155 págs.
- E. Pecoreo. "La sociología nacional, las sociologías y la sociología", en *ANTROPOLOGIA 3er. mundo, Revista de ciencias sociales*, Bs. As., 1971, Nº 10, págs. 2, 2 págs.
- G. Olson "Notas sobre el pensamiento nacional" en *ANTROPOLOGIA 3er. mundo*, *Ídem*, págs. 45-57.
- O. Varasvsky, *Proposiciones Nacionales*. Ediciones Periferia, SRL Bs. As., 336 págs.

### Recopilación de artículos y ensayos de Andrés Aldao del período 1963/71

El acontecer político de los últimos ocho años a través de la visión comprometida de un hombre esencialmente político y definitivamente volcado al "análisis concreto de la realidad concreta" al servicio de una decidida praxis transformadora.

presentado por Ediciones América  
Solicítelo en su librería amiga

# UNIVERSIDAD CENTRAL DE VENEZUELA



LUIS FELIPE RAMON Y RIVERA  
LA MUSICA AFROVENEZOLANA

El estudio de la música etnográfica, y folklórica y en este caso específicamente de la afrovenezolana, se justifica desde dos puntos de vista; el histórico-social y el artístico. No basta *oir*, o *oír* que tenemos una música de características africanas: es necesario apreciarla y estudiarla. De la misma manera, nada sería el dato histórico sobre la esclavitud y la trata de negros durante el período colonial, si no quedara ninguna inquietud o indiferencia de naturaleza sociológica—como resultado de tal conocimiento.

En sentido general, y ajena a estos estudios, la música afrovenezolana existe, está ahí complementando un proceso histórico, efectuando una forma de mestizaje, sirviendo a determinadas expresiones populares. Si se la estima y aprovecha como es debido, es cosa que corresponde a investigadores y artistas. Su esencia es hoy día venezolana, y puede servir, si hay alguien capaz de hacerlo, de punto de apoyo a un arte de caracteres nacionales que nos permita figurar con relieve propio en el concierto de la cultura universal.

Sumario: Introducción — Elementos culturales — Las fiestas. Los bailes — La melodía — El ritmo — Los instrumentos — Elementos dispersos — La poesía — Transcripciones musicales.



ANGEL RAMA  
RUBEN DARIO y el modernismo

Para Angel Rama, el Modernismo — y Darío — no sólo abre un nuevo período cultural en América Latina, sino que su vigencia se proyecta hacia el presente literario americano. Aparte de señalar la independencia respecto a Europa en lo referente a literatura, este movimiento se estructura sobre las bases de una moderna concepción del arte y su técnica. El autor estima que las causas de tal transformación se encuentran en los cambios socioeconómicos sufridos por esta parte del continente para finales del siglo XIX y principios del XX, y considera el Modernismo como expresión artística de tal mutación social. Justamente, el interés de este trabajo se centra en demostrar la íntima relación existente entre el capitalismo, de reciente implantación, y el nuevo movimiento literario. De manera que los rasgos distintivos de la mencionada tendencia artística son reflejo de los propios del sistema social: el subjetivismo o individualismo, el afán de ser originales, la búsqueda de la novedad, el abandono del viejo esquema de escuela literaria, no son otra cosa que expresión de la filosofía literaria. El resultado es una concepción novedosa del arte y del artista: el producto literario entra en el juego de las leyes de la competencia (desde el punto de vista mercantil), se da por primera vez una conciencia verdadera entre público y creador, y este a su vez es presionado para que se convierta en profesional.

Desde tal ángulo es enfocada aquí la obra de Darío, reconociéndose como mérito particular el introducir a Hispanoamérica en el mercado cultural mundial.



CESAR BALESTRINI C.  
LA INDUSTRIA PETROLERA EN AMERICA LATINA

PRIMERA PARTE  
La Industria Petrolera en el panorama económico de América Latina. Importancia económica y fiscal del petróleo en la economía latinoamericana.

SEGUNDA PARTE  
Antecedentes históricos de la industria petrolera en América Latina.

TERCERA PARTE  
Factores de la industria petrolera en Latinoamérica (Resumen de las actividades de la industria petrolera en América Latina en 1966; Exploración, Perforación, Producción, Reservas, Capacidad de Refinación, Consumo).

CUARTA PARTE  
Análisis de la industria petrolera en Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú y Venezuela. (Antecedentes históricos, Producción, Capacidad de Refinación, Consumo, Reservas, Indicadores Económicos).

QUINTA PARTE  
Perspectivas de la industria petrolera en América Latina: Producción mundial de energía por fuente. Proyección de la producción, consumo, demanda, y oferta de petróleo para 1975, 1980 y 1985.

BIBLIOGRAFIA

# ARGENTINA DE FACTORIA AGROPECUARIA A NEODEPENDENCIA INDUSTRIAL



## Editorial Biblioteca

Departamento de publicaciones de la Biblioteca Popular C.C. Vigil, Alem 3088, Rosario

### COLECCION PRAXIS

1. ¿Qué es la distexia escolar?  
Juan E. Azcoaga. \$ 3,00

2. Conocimiento del niño en edad escolar  
Ovide Menin. \$ 4,00

3. Los repetidores en la escuela primaria  
Emilio Luna. \$ 3,00

4. Dificultades en la lectura y la escritura  
Nicolás Tavelia. \$ 3,00

5. La actividad creadora en la escuela primaria  
Carola Conde. \$ 4,00

6. ¿Qué son los estereotipos del lenguaje?  
Juan E. Azcoaga. \$ 4,00

7. Ortografía en la escuela primaria  
Valentina Accastello. \$ 5,50

8. La escuela y la comprensión de la realidad  
María Teresa Nidicoff. \$ 5,50

9. Las pruebas de comprobación  
Nicolás Tavelia. \$ 8,00

10. Periodismo escolar  
Rosa Fischer. \$ 7,00

### COLECCION PEDAGOGIA

Apreciación objetiva del rendimiento escolar  
Nicolás Tavelia. \$ 30,00

Alteraciones del lenguaje en el niño  
Azcoaga, Derman, Frutos. \$ 15,00

Distribuye:  
Tres Américas

Chile 1432 - Buenos Aires

tual será siempre acompañado por un hombre, el erotismo será fundamentalmente voyeurista, las relaciones perversas.

El padre está vacío, la madre es enigmática. No hay posibilidades de instaurar una diferencia, las equivalencias proliferan guiadas por el ritmo, la repetición, del acto de la escritura.

¿Cómo escapar a la forma? Por la inmadurez, pero la forma es la diferencia que arrastra a la transmutación o muestra la herida, la separación. Hay una forma que es negar la forma.

Para Gombrowicz la especularidad es inherente a las relaciones mismas, se trata "de la iglesia interhumana donde los hombres se celebran y donde no pueden dejar de celebrarse porque dejarían de ser hombres". El ritual formal organiza el mundo, al comienzo hubo un caos, la repetición (al azar) creó un orden donde todo es transacciones, atraer y dejarse atrapar en un atramamiento general.

Todo está siendo escrito, más allá de la palabra está el dolor, pero cuando escribo la palabra dolor, ésta se convertirá —por la repetición— en Forma, en texto. Esa repetición es la de la escritura (las letras retornan, también las palabras) cuyas diferencias son equivalentes en tanto reducibles a las letras que la hacen posible. Todo lo que sucede en el texto... sólo está escrito.

No sólo la inmadurez, niega la forma. El Puto de Transatlántico tiene el poder de anularla (Gonzalo, también las palabras) cuyas diferencias son equivalentes en tanto reducibles a las letras que la hacen posible. Todo lo que sucede en el texto... sólo está escrito.

En un que —en La Boda— la madre lo llama Endriqué. ¿Qué es esta "d", esta letra, que la madre introduce en la relación con el hijo?

Letra privilegiada, sin duda, significativa cero en el comienzo de esas letras que mediante la repetición —instaurarán al azar un orden dentro del caos. El estilo Gombrowicziano, hecho de deslizamiento, de sustituciones, de alteraciones, de produciendo un objeto —el texto— que celebra a esa letra primordial, combatiéndola como signo de una quimera hacia la que Gombrowicz —un Gombrowicz textual que asume su nombre— no como fundante del texto, sino como fundamento por él —se siente atraído y a la que escapa mediante la muela de una producción que reconoce en su capricho, en su gratuidad, su conexión con el deseo.

El texto tiene la Forma del objeto que falta, su estilo ha sido modulado por este fantasma. Pero el

texto por lo mismo que es Forma presupone la desaparición del objeto que evoca. Hay texto porque hubo padre a quien negar pero no hay, por eso mismo, la situación dual originaria donde el objeto (ni idéntico, ni diferente) era la madre cuya carencia era mi integridad. La escritura evoca, su materialidad legítima.

Contexto: la subversión de los textos gombrowiczianos escapa a nuestra manera de leer literatura. Esta palabra —literatura— designa ciertos códigos de lectura definidos por una institución más o menos dispersa, más o menos organizada, pero que se funda en la escuela (Ferdurduke en sus *Prefacios* explica esto).

Se escribe contra la institución, se la construye mediante estas oposiciones. Una distribución jerarquizada (inconsciente) organiza nuestra lectura según el mito de la profundidad burguesa, según el mito de la altura religiosa, haciendo desaparecer las superficies textuales. En esta superficie los géneros se borran, la organización significante "del mundo, de la realidad" se revela como lo que es: una trama de ocultamientos, de condensaciones, desplazamientos, inversiones, etc.

Contra el mito de esta lectura, atrapado en él, surgen los textos de Gombrowicz: "Yo que negué la forma ahora tengo la forma del que niega las formas". ¿Cómo salir de ella? El sujeto, por el hecho mismo del lenguaje, está articulado en significantes que presuponen al otro para su constitución. Tener un nombre, un apellido, un lugar en la sociedad, como se dice, es haber entrado de lleno, ciegamente, en la textualidad de la cultura.

La palabra humana en tanto instituye diferencias, en tanto construye relaciones, está ligada al valor. Es por el valor que uno accede al lenguaje. "Nosotros no creamos la forma, ella nos crea". ¿Qué hacer? El sujeto trata una resistencia que la define. Esta resistencia es la producción, constitución de una ley que encuentra en su negación de la ley su legitimidad. Esta resistencia define las rupturas, las reconstituciones que trastocan sin cesar las jerarquías instituidas.

La resistencia de Gombrowicz es solitaria, perversa, subversiva. Los efectos que su producción textual puedan producir escapan a los mismos textos, puesto que su lugar cambiará según las alteraciones (las persistencias) del campo cultural en que esta producción ha quedado inscrita.

Pero desde ya puede decirse que en esta subversión se articula una superación de lo impensable de un vacío primordial, una superación de los fantasmas que se organizan en la mudez del infante, produciendo en y para la escritura un nuevo espacio capaz de dar cuenta de la superficie erógena —corporal— sobre la que se

organiza el pensamiento. La definición de *sublimación* utilizada por G. Delauze puede aclarar esto: "Operación por la cual el trazado de la castración deviene línea de pensamiento, la operación por la que la superficie sexual y el resto se proyectan en la superficie del pensamiento (...)"

Hay tiempo que no hay extraneidad en una relación supuesta entre la herida de la castración y la figura constitutiva del pensamiento, entre la sexualidad y el pensamiento como tal".

Aquí evoco una posible reflexión sobre los textos de Gombrowicz que sólo podrá realizarse mediante una absoluta especificación de las relaciones entre la producción textual y el deseo de quien se borra en ella, produciéndola.

Los textos de Gombrowicz, como tantos otros, todavía están por leerse. Esto será posible cuando el concepto actual de lectura (o así como las instituciones que la hacen posible) sea superado en lo que tiene de imaginario, de ideológico, de negación represiva del objeto que intenta desfogar.

"Desembarazarme de Gombrowicz —escribe Gombrowicz—, comprometerlo, destruirlo, he aquí algo que sería vivificante... pero no hay nada más arduo que luchar contra el propio caparazón". Es compararnos nos ocultamos, como a Gombrowicz mismo, la escritura que intentamos leer. La parodia, la muela, la inmadurez, etc., son usadas por Gombrowicz para producir una distancia del lenguaje. No es todo, pero es algo que subvierte el sentido de aquello que lo atrapa.

### Bibliografía

- Ferdurduke (novela) Ed. Sudamericana (1971) (x).
- La Seducción (novela) Ed. Seix Barral (1968).
- Cosmos (Novela) Ed. Seix Barral (1969).
- Transatlántico (Novela) Ed. Barral (1971).
- El Casamiento - La Boda (Teatro) Ed. E.A.M. (1948).
- Ivonne (teatro) Ed. Cuadernos para el diálogo (1968).
- La virgindad (cuentos) Ed. Cuadernos Marginales (1970).
- Diario Argentino. Ed. Sudamericana (1968).
- Lo humano en busca de lo humano (Entrevistas). Ed. Siglo XXI (1970).

(x) La primera edición castellana de Ferdurduke, escrito en 1937, fue hecha por Gombrowicz y un grupo de amigos en 1947 (Ed. Argos) y tiene un prólogo de éste que fue sustituido en la edición de Sudamericana por uno de Ernesto Sabato.

— Sin traducción: Bakakaj (cuentos), La Opera (teatro) y el Diario completo.

## los libros

# Libros distribuidos en América Latina desde el 1 de marzo al 31 de abril de 1972

### CIENCIA

Jan Delay  
**La psicofisiología humana**  
Trad. del francés de Emma Kestelboim  
Biblioteca del hombre contemporáneo  
vol. 38  
Paidós, Bs. As. 110 págs.  
\$ 8,80

Konrad Lorenz y Paul Leyhausen  
**Biología del comportamiento (traces inesmitivos de la agresión, el miedo y la libertad)**  
Trad. del alemán de Félix Blanco  
Siglo XXI, México, 322 págs.

**El volumen consta de un artículo de Lorenz en el que propugna en 1939 el estudio comparado de la conducta animal y de la humana, seguido por estudios de P. Leyhausen —discípulo del anterior— que tratan de señalar la importancia que para la interpretación de la conducta humana tiene una dimensión nueva, o por lo menos totalmente ignorada: uno o dos mil millones de años de evolución filogenética.**

Esra Joyce  
**Sobre Juca**  
Barral, Barcelona 450 págs.

**Este conjunto de cartas es simultáneamente un magnífico retrato del papel de Poind como protagonista de la década del 20 y la vez un corte profundo definitivo que marca su literatura, su vocación y sus**



### CRITICA E HISTORIA LITERARIA

André Malraux  
**La Hoguera de encinas**  
Trad. del francés de Enrique Pozzoni  
Sur, Bs. As., 169 págs.  
**Malraux visita al General De Gaulle retirado en Colombey, en Diciembre de 1959. El libro está formado en realidad por fragmentos del segundo tomo de las Antememorias del escritor francés.**

José Clemente Orozco  
**El artista en Nueva York (cartas a Jean Charlot y textos inéditos, 1926-1929)**  
Prólogo y notas de Luis Cardoza y Aragón  
Apéndice de Jean Charlot  
Siglo XXI, México, 187 págs. \$ 40,60

Hans Raushning  
**1945 / El año de la catástrofe**  
Traducción del alemán de José M. Pomares  
Breve Biblioteca de Respuesta  
Barral Editores, Barcelona, 363 págs.

**En la biografía de todos los escritores alemanes, 1945 representa una fecha definitiva que marca su literatura, su vocación y sus**

### DOCUMENTOS

Maurice Dobb  
**Economía del bienestar y economía del socialismo**  
Trad. del inglés de Ramón Salvat  
Siglo XXI, Bs. As., 356 págs.

Nicolai I. Bujarin  
**Teoría económica del período de transición**  
Trad. de la versión alemana de Horacio Cifariandi  
Cuadernos de Pasado y Presente N° 29  
P y P, Córdoba, 217 págs., \$13,00

**1. Estructura del capitalismo mundial — 2. Economía, poder estatal y guerra — 3. El derrumbe del sistema capitalista — 4. Premias generales de la edificación del comunismo — 5. Ciudad y campo, en el proceso de transformación social de la vanguardia obrera — 6. Las fuerzas productivas, las costuras de la revolución y la transición técnica — 7. Formas organizativas gene-**

**ralas del período de transición — 8. El sistema de administración de la producción bajo la dictadura del proletariado — 9. Las categorías económicas del capitalismo en el período de transición — 10. La coacción "extraeconómica" en el período de transición — 11. El proceso de la revolución mundial y el sistema mundial del comunismo.**

**Presenta los trabajos de los especialistas, escritos por los especialistas mismos, debate los problemas de política científica.**

Diagonal Roque 8, Pte 825 N. 9° - Of 93 - Buenos Aires

### ECONOMIA

Maurice Dobb  
**Economía del bienestar y economía del socialismo**  
Trad. del inglés de Ramón Salvat  
Siglo XXI, Bs. As., 356 págs.

Nicolai I. Bujarin  
**Teoría económica del período de transición**  
Trad. de la versión alemana de Horacio Cifariandi  
Cuadernos de Pasado y Presente N° 29  
P y P, Córdoba, 217 págs., \$13,00

**1. Estructura del capitalismo mundial — 2. Economía, poder estatal y guerra — 3. El derrumbe del sistema capitalista — 4. Premias generales de la edificación del comunismo — 5. Ciudad y campo, en el proceso de transformación social de la vanguardia obrera — 6. Las fuerzas productivas, las costuras de la revolución y la transición técnica — 7. Formas organizativas gene-**

**ralas del período de transición — 8. El sistema de administración de la producción bajo la dictadura del proletariado — 9. Las categorías económicas del capitalismo en el período de transición — 10. La coacción "extraeconómica" en el período de transición — 11. El proceso de la revolución mundial y el sistema mundial del comunismo.**

**Presenta los trabajos de los especialistas, escritos por los especialistas mismos, debate los problemas de política científica.**

Diagonal Roque 8, Pte 825 N. 9° - Of 93 - Buenos Aires

Ing. J. Gorkin  
**El hombre en la era cibernetica y su filosofía**  
**El desafío americano ¿en qué quedó?**  
Plus Ultra, Bs. As. 433 págs. \$ 9,80

Françoise Hetman  
**Los secretos de los gigantes norteamericanos**  
Trad. de Susana Lugones  
Sudamericana, Bs. As., 226 págs. \$

Gregorio Iriarte  
**Las minas bolivianas**  
Tierra Nueva, Montevideo, 212 págs. \$ 6,60

Henri Roszwoyvi  
**La empresa y el desarrollo agropecuario en América Latina**  
Biblioteca de Economía

Alain Baccou  
**El concepto de**

### ENSAYOS

Ing. J. Gorkin  
**El hombre en la era cibernetica y su filosofía**  
**El desafío americano ¿en qué quedó?**  
Plus Ultra, Bs. As. 433 págs. \$ 9,80

Françoise Hetman  
**Los secretos de los gigantes norteamericanos**  
Trad. de Susana Lugones  
Sudamericana, Bs. As., 226 págs. \$

Gregorio Iriarte  
**Las minas bolivianas**  
Tierra Nueva, Montevideo, 212 págs. \$ 6,60

Henri Roszwoyvi  
**La empresa y el desarrollo agropecuario en América Latina**  
Biblioteca de Economía

Alain Baccou  
**El concepto de**

# CIENCIA NUEVA

Revista de ciencia y tecnología

Diagonal Roque 8, Pte 825 N. 9° - Of 93 - Buenos Aires

**modelo**  
**Base para una epistemología materialista de las matemáticas**  
 Trad. del francés de Hugo Acavado  
 Siglo XXI, Bs. As. 143 págs.

**El conjunto de trabajos presentados en este libro tiene una intención unitaria: avanzar en la fundación de una epistemología materialista de las matemáticas.**  
 Su interlocutor principal será el positivismo lógico, corriente que, según el autor, ha podido proponer una doctrina de la ciencia apostriada totalmente en la lógica matemática entre otros factores porque su concepto de la realidad le permite trabajar de manera empírica de modo que un sistema formal y su exterior "natural". Pero la producción de la "ruptura epistemológica" a la que apunta el autor se da respecto a todas las variantes que, manteniendo una problemática común, cristalizan en una u otra manera, la interpretación filosófica de las matemáticas en el idealismo. Por otra parte, el autor trata de arribar a la oposición ciencia-ideología que analiza en el plano teórico específico con sus raíces en la lucha de clases en el plano histórico general.

**Roberto Etchebarro**  
 que fue el carlotismo Colección Esquemas Históricos Vol. 5, Plus Ultra, Bs. As., 223 págs., \$ 14,00.

**Mateo Martín Berós**  
**Síntesis de Tierra y Cuentos**  
 Colección: Cruz del Sur, 8 Biblioteca Francés de Aguirre 35 Francisco de Aguirre, Bs. As., 195 págs.

**E. Casin, J. Bottoni, J. Veroutier (Com.)**  
**Los imperios del antiguo oriente**  
 Trad. del inglés de Alfonso Calderón Quimantú, Sgo. de Chile, 122 págs.

**Udana**  
**La palabra de Buda**  
 Versión directa del pali introducido por notas de Carmen Dragagnetti Barral, Barcelona

**262 págs.**  
**Primera edición directa del pali a nuestro idioma de Udana, uno de los textos del Sutta Pitaka o corpus de la doctrina y de la literatura budista según el canon pali, que rigió la tradición religiosa budista en Ceylán, Birmania, Tailandia, Vietnam, Laos y en algunas comunidades de la India, constituyendo sus nexos con el resto de Europa.**

**Heles Contreras (Compilador)**  
**Los fundamentos de la gramática transformacional**  
 Trad. del francés de Heles Contreras, María Luisa Rivera, Siglo XXI, México, 1970, 259 págs.

**El estudio de Barbosa en un pormenorizado análisis económico de sus lazos de la historia mexicana denominada período colonial.**

**Estela dos Santos Las despedidas**  
 Colec. Narradores del mundo moderno Vol. 52 Centro Editor, Bs. As., 91 págs., \$ 3,30

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**LITERATURA EUROPEA Y AMERICANA**

**John Barth**  
**El fin del camino**  
 Sudamericana, Bs. As. 233 págs.

**René León Echaziz**  
**Interpretación histórica del Huevo Chileno, 3º ed.**  
 Colección: Antrópica (Bocker), 16 Francisco de Aguirre, Bs. As., 163 págs.

**Mark Twain**  
**El robot de la alfabetización bilíngüe**  
 Prólogo de Alfonso Calderón Quimantú, Sgo. de Chile, 122 págs.

**Heinrich von Kleist**  
**Frank Buchner**  
**El príncipe de Homburg**  
 Leonca y Lena en el cajón de Pandora  
 Trad. de Dora Cepeda y Niluis y Buly gin Biblioteca fundamental del hombre moderno Vol. 49 Centro Editor, Bs. As., 157 págs., \$ 3,00

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Estela dos Santos Las despedidas**  
 Colec. Narradores del mundo moderno Vol. 52 Centro Editor, Bs. As., 91 págs., \$ 3,30

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**POESIA**

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**MUSICA**

**Selección de Miguel Muñoz**  
**Poesía popular chilena**  
 Quimantú, Sgo. de Chile, 192 págs.

**Nicco Poulantzas**  
**Facismo y dictadura**  
**La Tercera Internacional frente al fascismo**  
 Siglo XXI, Bs. As., \$ 2,800

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Angela Davis**  
**Revolución y género**  
 Trad. del inglés de Ariel Bigamini Biblioteca fundamental del hombre moderno Vol. 49 Centro Editor, Bs. As., 157 págs., \$ 3,00

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**OBRA SELETA DE LUIS EMILIO RECARBURN**  
 Quimantú, Sgo. de Chile, 309 págs.

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**OBRA SELETA DE LUIS EMILIO RECARBURN**  
 Quimantú, Sgo. de Chile, 309 págs.

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**POESIA**

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**OBRA SELETA DE LUIS EMILIO RECARBURN**  
 Quimantú, Sgo. de Chile, 309 págs.

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**OBRA SELETA DE LUIS EMILIO RECARBURN**  
 Quimantú, Sgo. de Chile, 309 págs.

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**OBRA SELETA DE LUIS EMILIO RECARBURN**  
 Quimantú, Sgo. de Chile, 309 págs.

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**OBRA SELETA DE LUIS EMILIO RECARBURN**  
 Quimantú, Sgo. de Chile, 309 págs.

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**OBRA SELETA DE LUIS EMILIO RECARBURN**  
 Quimantú, Sgo. de Chile, 309 págs.

**Leopoldo Ayala**  
**Vivir América**  
 Dibujos de Hernández Surrutia  
 Siglo XXI, México, 155 págs.

**Luis Elenzajug**  
**Cuando seas grande...**  
 L. H., Bs. As., 47 págs.

**Ricardo Feierstein**  
**Memorias**  
 Tiempo de hoy, Bs. As., 38 págs.

**Miguel Sáenz**  
**Jaz de hoy, Jaz de ayer**  
 Siglo XXI, España 140 págs.

**Victor García Costa**  
**Alfredo Palacios**  
 Colec. La Historia Popular, vol. 70 Centro Editor, Bs. As. 114 págs., \$ 3,00

**Dorothy Walter Baruch**  
**Nuevos métodos de educación sexual, 3º ed.**  
 Trad. del inglés de Elida Daró Biblioteca Psicología de hoy Vol. 178, Hormé-Paidós, Bs. As., 325 págs., \$ 15,50

**W. B. Martín**  
**Estrategia para la reforma de la enseñanza superior**  
 Trad. del inglés de Ernesto Sarmovsky Biblioteca del educador contemporáneo Vol. 142 Paidós, Bs. As., 147 págs., \$ 9,50

**Roger Garaudy**  
**Un realismo del siglo XX —diálogo póstumo con Fernand Léger—**  
 Siglo XXI, México, 199 págs., \$ 3,00

**Albino**  
 Premio Fondo Nacional de las Artes 1971.  
 Roger Garaudy intenta descubrir el lenguaje de la pintura moderna en sus elementos fundamentales.

**Andrés Rivera**  
 Agente de cuentas

**HISTORIA**

**LINGUISTICA**

**LITERATURA HISPANO AMERICANA**

**POESIA**

**MUSICA**

**PEDAGOGIA**

**POLITICA**

**PSICOLOGIA**

**SOCIOLOGIA**

**TEATRO**

**VARIOS**





siglo  
veintiuno  
argentina  
editores  
sa

MEXICO  
ARGENTINA  
ESPAÑA

Ventas y administración: Tacuarí 1271, Tel. 27-8840, Buenos Aires



**El capital monopolista**

P. A. Baran y P. M. Sweezy

**Dependencia y desarrollo en América Latina**

F. Cardoso y E. Faletto

**Ideologías de la burguesía industrial  
en sociedades dependientes**

F. Cardoso

**Modelos de revolución colonial: descripciones  
y documentos**

P. Gäng y R. Reiche

**Las venas abiertas de América Latina**

E. Galeano

**Imperialismo y cultura de la violencia  
en América Latina**

O. Ianni

**Subdesarrollo y revolución**

R. Marini

**Las clases sociales en las sociedades agrarias**

R. Stavenhagen

**Perú, hoy**

Varios autores

**Las luchas campesinas del siglo XX**

Eric R. Wolf

**El tercer mundo**

P. Worsley

**Colonialismo y enajenación**

R. Zahar

**Sociología de la explotación**

P. González Casanova

**Ciencia y política en América Latina**

A. Herrera